

ЖИВЫЕ ИНВЕСТИЦИИ

— проекты —

с13 В 2017 году на строительство первого этапа Восточного обхода выделено из федерального бюджета 600 млн руб. Объем работ, выполненных генпродрайной организацией ОАО «Сибмост», — 172 млн руб. Срок ввода в эксплуатацию первого этапа Восточного обхода протяженностью 20 км — 2020 год.

Алтайский край: деревообработка и полиметаллы

Компания «Сибирь-Полиметаллы» продолжила реализацию проекта по освоению Корбалихинского месторождения полиметаллических руд. Общий объем инвестиций — 18,2 млрд руб. Холдинг ведет разработку месторождения с 2008 года. Проект рассчитан до 2021 года. Запасы полиметаллического месторождения оцениваются в 26 млн т. К 2018 году планируется выход на проектную мощность в 1200 тыс. т руды в год.

Компания «Казачья станица» реализует проект «Алтайское мясо». Он предполагает строительство десяти племенных генетических площадок, пяти откормочных площадок до 1,5 тыс. голов, мясоперерабатывающего комбината. Объем инвестиций — 9,9 млрд руб. Сроки реализации — 2013–2024 годы.

В начале 2017 года алтайская фармацевтическая компания «Эвалар» объявила о планах запустить к 2018 году первую очередь завода по производству твердых лекарственных средств и биологически активных добавок. Общий объем инвестиций — 5 млрд руб. Ожидается, что с запуском завода производственные мощности компании утроятся. Выйти на макси-



Алтайский край продолжает вкладывать в фармацевтическую промышленность

мальную мощность — 6 млрд таблеток и капсул в год — планируется к 2021 году.

Продолжилось строительство крупного деревообрабатывающего комбината в селе Павловск Алтайского края. Ранее сообщалось, что общая стоимость инвестпроекта оценивается в 6 млрд руб., его реализацией занимается лесная холдинговая компания «Алтайлес». Комбинат будет производить шлифованные древесноволокнистые плиты средней и высокой плотности под брендом «Алтайдекор». Предполагаемый объем продукции — 240 тыс. куб. м в год.

«Русская кожа Алтай» продолжила строить кожевенный завод в Заринске. Компания планирует ввести пред-

приятие в эксплуатацию в декабре 2018 года. Объем инвестиций в строительство оценивается в 1,6 млрд руб. Планируется, что на заводе ежемесячно будет перерабатываться 600 т шкур крупного рогатого скота, свиней и овец. Объем выпуска кожевенных материалов — 100 тыс. кв. м в месяц.

Кемеровская область: добыча угля и деревообработка

«Газпром добыча Кузнецк» (инвестор ПАО «Газпром») продолжил реализацию проекта «Добыча метана из угольных пластов на первоочередных площадях в Кузбассе», рассчитанный до 2043 года. Объем инвестиций — 88 млрд руб.

«Нефтесервис» строит первую очередь Яйского нефтеперерабатывающего завода. Инвестиции составили

47,1 млрд руб. Мощность переработки нефти — 3,3 млн т в год в бензин класса «Евро-5». Завершить реализацию проекта планируется к 2020 году.

Кемеровский ДСК в 2017 году продолжил модернизацию, технологическое и техническое перевооружение домогостройного комбината в Кемерове. Инвестиции в проект составят 2,5 млрд руб. Завершить его планируют в 2019 году.

«Сибирь-энерго» возводит завод по малотоннажному производству сжиженного природного газа (СПГ). Инвестиции в проект — 1,3 млрд руб., срок реализации — 2018 год. Число рабочих мест — 40. Мощность — 12 тыс. т СПГ в год.

Компания «НашЛес» продолжила работу над проектом «Строительство в Таштаголе предприятия с полным циклом заготовки и глубокой переработки древесины». Инвестиции — 450 млн руб. Срок реализации — 2016–2020 годы. Мощность — 30 тыс. куб. м переработки леса в год.

Республика Алтай: туризм и солнечная энергия

Началось строительство производственного комплекса биопрепаратов полного цикла на основе лекарственного сырья и продуктов пантового оленеводства и мараловодства. Инвестор — «Пантовитал», объем инвестиций — 1,4 млрд руб. Завершить работы планируется к 2024 году.

В 2017 году компания БСК построила на берегу Телецкого озера в Турочакском районе гостиничный комплекс Altay Wellness Village. Инвестиции — 906,9 млн руб. Проект был начат в 2015 году.

Компания «Авелар Солар технологий» завершила строительство сол-

нечных электростанций в Майминском и Онгудайском районах. Реализация проекта длилась в течение четырех лет, стоимость — 288 млн руб.

Стартвало строительство детского оздоровительного комплекса на территории муниципального образования Майминский район компанией «Пилигрим». Инвестиции — 134,5 млн руб. Сроки реализации проекта — 2017–2023 годы.

Ведется строительство комплекса по откорму скота и переработке мяса компанией «Меркит». Инвестиции — 47,1 млн руб., срок завершения проекта — 2020 год.

Томская область: образование и АПК

Завершен третий пусковой комплекс с вводом в эксплуатацию 12,65 км полотна в рамках реконструкции автомобильной дороги Камаевка-Асино-Первомайское на участке нулевой-53-й км в Томской области. Проект реализован за счет средств федерального и областного бюджетов. Размер инвестиций — 4 млрд руб. Завершить его планируется в 2023 году.

Сибирская аграрная группа завершила реконструкцию свиноводческого комплекса «Томский». Стоимость проекта — 2,2 млрд руб. Завершить реализацию проекта компания намерена в 2018 году.

В 2017 году была открыта школа на 1,1 тыс. мест в Томске по ул. Дизайнеров, 4, построенная ТДСК в 2016 году. Размер инвестиций — 1,1 млрд руб.

В конце 2017 года компанией «Березовская ферма» построен животноводческий комплекс мясного направления «Мраморная ферма» на 1 тыс. голов. Объем инвестиций — 185 млн руб.

Швейная фабрика «Царина» начала производство импортозаменяющего ворсового трикотажного полотна. Стоимость проекта, реализовать который планируется до 2018 года, — 51,4 млн руб.

Выправить перекосы

Аналитик группы компаний «Финам» Алексей Корнев предупреждает: по сравнению с нулевыми годами цены на энергоносители существенно упали, что вкупе с лимитами на добычу, которые Россия в рамках ОПЕК+ вынуждена соблюдать, приводит к заметному снижению доходов от экспорта углеводородов. В этой связи инвестиции в нефтепереработку перестают выглядеть «золотой жилой». С другой стороны, отмечает Алексей Корнев, влияние санкций, выразившееся не только в «отключении» России от высоких технологий, но и в запрете на импорт целого спектра технически сложной продукции приборостроения и машиностроения, заставляет ускоренными темпами развивать собственные наукоемкие и высокотехнологичные отрасли.

Происходят заметные изменения в профессиональной структуре рынка труда. Стали востребованы многие специальности, которые в предыдущие полтора десятка лет не пользовались высоким спросом. Профессиональная переориентация влияет в конечном итоге и на появление новых точек роста, — считает Алексей Корнев. По его мнению, «смена базовых социально-экономических драйверов, а также их влияние на конечный результат практически во всех регионах страны очевидна и приведет в итоге к снижению структурных перекосов в экономике государства».

Татьяна Косачева

Татьяна Подчасова:

«ЧТОБЫ БЫТЬ ЛИДЕРОМ, НАДО МНОГО РАБОТАТЬ»

Наступает новый, 2018 год. Время подводить итоги прошедшего года. О результатах работы компании в 2017 году и о планах на будущий год нам рассказала генеральный директор ОАО «Новосибирскэнергобыт» Татьяна Подчасова.

— Татьяна Николаевна, расскажите об итогах работы «Новосибирскэнергобыта» в 2017 году?

Деятельность любой энергосбытовой компании заключается в организации и обеспечении системы договорных отношений всех участников отрасли, в том числе сетевых и генерирующих компаний, для надежного обеспечения потребителей электроэнергией. Поэтому оценкой, барометром хороших результатов нашей работы является отсутствие проблем в энергоснабжении клиентов. Понятно, если мы не обеспечим должный уровень платежной дисциплины, то и сети не смогут провести ремонт оборудования, производители — закупить топливо и т.д. Если мы своевременно не заключим договор энергоснабжения, то клиент не сможет купить электроэнергию для своих нужд. Конечно, чтобы представить масштаб нашей работы, необходимо понимать, что поставить электроэнергию надо в каждое домохозяйство, каждую организацию области и, соответственно, обеспечить быстрые и точные расчеты с ними.

Татьяна Николаевна, приведите, пожалуйста, количественные показатели по итогам работы.

Если говорить о цифрах, прежде всего это объем общей выручки, в 2017 году он составил 37,4 млрд рублей, что на 6% больше, чем в прошлом году. При этом процент реализации электроэнергии, то есть один из основных показателей нашей работы, составил оценочно 100%.

По показателю клиентской базы также произошло увеличение: потребителей — физических лиц на 1,5%, до 1121352 лицевых счетов, потребителей — юридических лиц на 3,9%, до 30750 абонентов. Увеличение клиентской базы произошло как за счет увеличения потребителей на территории НСО, так и за счет увеличения количества потребителей на территории других субъектов РФ.

Показатели и объемы коммерческих услуг в размере 332 млн рублей, что как нельзя лучше характеризует наши успехи по диверсификации деятельности компании.

Татьяна Николаевна, вы говорите о диверсификации, о чем идет речь? Какие виды деятельности сегодня развивает ОАО «Новосибирскэнергобыт»?

Да, сегодня коммерческие услуги, то есть те виды деятельности, которой мы занимаемся в дополнение к продаже электроэнергии, играют значительную роль, обеспечивая устойчивое финансовое положение предприятия. В первую очередь это услуги, напрямую связанные с энергоснабжением, это и помощь в получении технологического присоединения к электросетям, проектирование схем энергоснабжения, электромонтажные работы и многое другое. Большинство этих услуг мы начали оказывать 15 лет назад в ответ на запросы и потребности наших клиентов. Мы реализуем проекты любого масштаба вплоть до очень крупных. Сегодня компания предлагает целый ряд высокотехнологичных услуг. Например, в 2017 году специалистами ОАО «Новосибирскэнергобыт» был проведен комплекс монтажных и пуско-наладочных работ по созданию системы интеллектуального учета энергопотребления в АО «Аэропорт Толмачево».

Активно развивается система платежей и переводов «Сфера энергии». Нам удалось в 2017 году существенно увеличить объем платежей через нашу систему: свыше 6 млрд рублей принятых денежных средств за услуги более 400 поставщиков в 5 регионах России. Одним из перспективнейших направлений мы считаем реализацию программы «Сирена ЕЕ». Данный продукт позволяет поставщикам вести начисления и расчеты за любые жилищные и коммунальные услуги на современном уровне и в полном соответствии с требованиями налогового и бухгалтерского учета. Программа может быть по желанию заказчика интегрирована как с информационной системой, с помощью которой ведется прием платежей, так и с любыми приложениями, которые используют потребители услуг. Сегодня мы активно продвигаем «Сирену ЕЕ» и уверены, что в следующем году произойдет существенный рост количества поставщиков, использующих ее.



Татьяна Николаевна, Вы говорите об уровне реализации энергии в 100%. Каким образом достигается подобный результат?

Показатель платежной дисциплины в Новосибирской области является одним из лучших в России. Есть даже независимый рейтинг организаций-регулятора отрасли. Согласно этому рейтингу, мы постоянно находимся в лидерах, причем это касается и отдельных групп потребителей, таких как бюджетники, организации ЖКХ. Вот и за 3 квартал у нас первое место по этим группам.

Вместе с тем важно подчеркнуть, что такие результаты нашего региона являются результатом совместного труда компании, органов власти и потребителей. Федеральная власть в лице Минэнерго разрабатывает нормативные акты, направленные на улучшение ситуации в отрасли, областные и местные власти оперативно спонсорствуют решению локальных ситуаций. По потребителям можно сказать, что большинство из них стараются своевременно исполнять свои обязательства по оплате потребленной ими энергии.

Татьяна Николаевна, ни для кого не секрет, что особую проблемную категорию в России составляют организации ЖКХ, как Вам удается сдерживать ситуацию и не допускать таких катастрофических ситуаций, которые мы видим в других регионах?

Ситуацию удается сдерживать в том числе за счет оказания агентских услуг организациям ЖКХ. Таким организациям мы под ключ выстраиваем и ведем деятельность по сбыту их продукции — это и ведение начислений, и востребование оплаты, и прием платежей. Причем для организаций такие услуги обходятся дешевле, чем содержание собственного персонала, а главное — уровень платежной дисциплины увеличивается. Сегодня уже 37 поставщиков жилищно-коммунальных услуг доверили нам деятельность по сбыту их продукции.

ОАО «Новосибирскэнергобыт» делает ставку на клиентоориентированность. Какие сервисы и новые услуги внедрены на предприятии в этом году?

Да, действительно, в нашей работе мы стараемся действовать по принципу обеспечения клиенту удобства на каждом этапе взаимодействия, как то: заключение договора, ведение расчетов, замена приборов учета и т.д. Вместе с тем мы предоставляем возможность клиенту выбрать удобный ему способ взаимодействия. Конечно, нельзя сказать, что в 2017 году мы внедрили какие-то революционно новые сервисы. Мы и так уже их оказываем на современном уровне, в том числе у нас есть полноценные интернет-приложения для наших клиентов — юридических и физических лиц. Но при этом производятся постоянная, кропотливая работа по улучшению отдельных деталей, добавлению новых возможностей.

Так, если привести в пример работу по заключению договора энергоснабжения, то мы в этом году реализовали принцип одновременности с процессом технологического присоединения к электрическим сетям. То есть абонент получает и электроэнергию, и готовый договор сразу по факту подключения. Ранее временной промежуток мог составлять несколько месяцев. Если мы говорим про физических лиц, то мы в этом году реализовали возможность переоформления по электронной почте лицевого счета при смене владельца жилья. Подобных примеров улучшений я могу привести множество.

Если говорить про новые услуги, здесь необходимо выделить отдельно запуск такого пакета услуг, как «Главный энергетик». Предприятие или организация, заказавшие данный пакет, по сути освобождают себя от большинства проблем и вопросов, связанных с обслуживанием принадлежащего им электрооборудования. А таких вопросов действительно много — от контроля технического состояния до текущего ремонта или модернизации. Актуальность и полезность такой услуги еще больше повышается, если учесть, что любая неисправность — это как реальная угроза жизни и здоровью людей, так и риск лишиться имущества или нанести вред третьим лицам. Поэтому услуга «Главный энергетик» у нас востребована, особенно среди предпринимателей, которые могут теперь сосредоточиться на своем основном бизнесе и не думать об этом.

Знаю, что 2017 год был объявлен в ОАО «Новосибирскэнергобыт» Годом инноваций. Какие инновационные технологии были внедрены в компании в текущем году?

В течение года поиск и внедрение инноваций осуществлялся двумя способами. Первое: на предприятии принята и реализуется программа «Цифровой Энергобыт», в рамках которой последовательно рассматриваются и внедряются многие технологии из арсенала цифровой революции. Например, у нас уже сейчас внедряются технологии нейронных сетей для решения прикладных аналитических задач в базах данных. Рассматривается технология распознавания речи для использования в деятельности контакт-центра. Кстати, в этом году мы модернизировали контакт-центр на базе современной интеллектуальной

платформы Naumen Contact Center, что в результате повысило удобство обслуживания наших клиентов. Понятно, что часть технологий используется для предоставления новых сервисов нашим клиентам. Например, это чат-боты, которые можно использовать в качестве виртуальных помощников для консультирования, приема показаний приборов учета, обращений. Еще одно перспективное направление, активно разрабатываемое нами, — это возможность современных энергоэффективных сетей беспроводной передачи данных, например, для снятия различной информации с приборов учета. Данная технология приведет к полномасштабному использованию устройств сбора данных, в том числе и в быту.

В следующем году будет запущено мобильное приложение «Платосфера». Оно позволит жителям Новосибирска оплачивать коммунальные, жилищные, а также прочие услуги: интернет, кредиты и многое другое.

Кроме технологических инноваций, мы рассмотрели и внедрили множество организационных инноваций, предложения по которым подали наши сотрудники в рамках внутреннего конкурса.

Татьяна Николаевна, Вы сказали, что изменить законодательство, расскажите, что именно? На что стоит обратить внимание?

В 2017 году Правительство РФ продолжило курс по реализации мер, направленных на укрепление платежной дисциплины и урегулирование работы с должниками. В начале года вступили в силу изменения действующего законодательства в процедуру приостановления предоставления коммунальной услуги по электроснабжению. Кроме того, внесены изменения и в правила введения ограничений режимов электропотребления для потребителей — юридических лиц.

Не забыл законодатель и про недобросовестные энергосбытовые компании. Теперь они могут прекратить свою деятельность как за долги на оптовом рынке, так и за задолженность перед сетями.

Все эти меры — это продолжение реализации государственного курса по укреплению платежной дисциплины.

Татьяна Николаевна, Новый год — это время строить планы на будущее, какие планы у ОАО «Новосибирскэнергобыт» на 2018 год?

В следующем году мы планируем реализовать полномасштабный комплекс мероприятий по развитию и укреплению наших конкурентных преимуществ среди энергосбытовых компаний. Если не вдаваться в детали, то первое — это, безусловно, продолжение курса на улучшение качества обслуживания, мы должны стать еще оперативнее и комфортнее для наших клиентов. Второе — это оптимизация затрат, чтобы стоимость услуг, наша сбытовая надбавка продолжала быть одной из самых низких в России. Третье — это увеличение масштабов деятельности, больше потребителей и клиентов, в том числе вне Новосибирской области, увеличение объема коммерческих услуг, чтобы оставаться среди лидеров энергосбытовых компаний с диверсифицированным портфелем.

Татьяна Николаевна, 22 декабря энергетики отмечают профессиональный праздник. Что Вы хотели бы пожелать коллегам?

Наш профессиональный праздник — День энергетика — всегда приходится на самое сложное время, когда сама природа испытывает на прочность энергосистему нашей страны. Но именно в этих условиях еще более весомой и значимой для всех становится наша работа. В этот день мне особенно приятно выразить всем энергетикам благодарность за верность профессии, за честное и достойное отношение к делу, за ответственную и результативную работу. Желаю всем крепкого здоровья, веры и оптимизма, счастья и благополучия!