

ДОХОДНЫЙ ПРОМЫСЕЛ РУБЛЯ

РЕЙТИНГ «КРУПНЕЙШИЕ КОМПАНИИ РОССИИ ПО ОБЪЕМУ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ» (RAEX-600), ПОДГОТОВЛЕННЫЙ ДЛЯ „Ъ“ АГЕНТСТВОМ RAEX («ЭКСПЕРТ РА»), СВИДЕТЕЛЬСТВУЕТ О ТОМ, ЧТО УЧАСТНИКИ РЕЙТИНГА СОВОКУПНО ПОТЕРЯЛИ ЗА ГОД БОЛЕЕ \$450 МЛРД. ПРИЧЕМ ЧАСТНЫЙ ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ БИЗНЕС ОКАЗАЛСЯ ДАЖЕ БОЛЕЕ УСТОЙЧИВЫМ, НЕЖЕЛИ ГОСКОРПОРАЦИИ И ЗАПАДНЫЕ КОМПАНИИ. НАИБОЛЬШУЮ ПОЛОЖИТЕЛЬНУЮ ДИНАМИКУ ДЕМОНИСТРИРУЮТ КОМПАНИИ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА (АПК), ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫЙ РИТЕЙЛ, БАНКОВСКИЙ СЕКТОР И «ОБОРОНКА».

ДМИТРИЙ ГРИШАНКОВ, ФЕДОР ЖЕРДЕВ, ДМИТРИЙ КАБАЛИНСКИЙ, RAEX

ОТКАТ-2007 Суммарный объем долларовой выручки 600 крупнейших компаний России в этом выпуске рейтинга составил всего \$1,1 трлн. Еще год назад аналогичный показатель превышал \$1,55 трлн. Если оценивать результаты в ретроспективе (естественно, делая поправку на то, что до 2014 года в рейтинге принимало участие только 400 компаний), то придется констатировать, что с точки зрения объема бизнеса ведущие компании страны откатились назад почти на десятилетие — к уровню 2007 года. Аналогия с 2007 годом неслучайна. Как раз тогда, на пике экономического роста нулевых, появились первые явные признаки исчерпания ресурсов сырьевой модели развития. О необходимости диверсификации экономики, «новой индустриализации» не говорил только ленивый. Эксперты спорили, адсорбировать ли нефтяные сверхдоходы во имя макроэкономической стабильности или же пустить их на инвестиции в несырьевой сектор. Нельзя сказать, что ничего не делалось. Правительство готовило стратегии развития высокотехнологичных отраслей, стартовал масштабный инновационный проект... Не получилось.

Сегодня экономическая повестка дня, по существу, мало изменилась. Санкции и контрсанкции рассматриваются как инструмент все той же диверсификации. Дискуссия о новой модели экономического развития также не блещет новыми тезисами. Доводы о пользе институционального развития для все той же макроэкономической стабильности неизменно находят оппонентов, убежденных в необходимости форсированных инвестиций в подъем экономики. От диспута десятилетней давности ситуация отличается лишь тем, что о былых нефтяных сверхдоходах теперь вспоминает только Минфин, предупреждая о вероятном истощении госрезервов уже в 2017 году.

Только на этот раз какое-то решение «проклятых» вопросов все же предстоит найти, даже несмотря на стремительно сужающийся коридор возможностей. Альтернативой является медленная, но неизбежная деградация национальной экономики. Ведь все те же проблемы стоят куда более остро, чем десятилетие назад. Падение валютных доходов носит фронтальный характер, затрагивая все отрасли, формирующие скелет экспортно ориен-

тированной модели экономического развития. И дело здесь не в курсовых разнице, а в абсолютном падении экспортных продаж при невозможности компенсировать его спросом внутреннего рынка. Девальвация лишь подретушировала драматическую динамику базовых отраслей. В результате почти 60-процентное падение курса рубля обеспечило номинальный рост рублевого объема реализации в целом по рейтингу на 12,5%. Принимая во внимание официальный размер инфляции (12,9% в 2015 году), уже можно говорить о том, что крупный бизнес вошел в «красную зону» с точки зрения реальных рублевых доходов. Скорее всего, в следующем выпуске рейтинга можно будет увидеть, что ситуация только ухудшается, ведь курс рубля, кажется, стабилизировался, а устойчивый рост мировых цен на товары российского сырьевого экспорта маловероятен.

ЧАСТНЫЙ ФАКТОР РОСТА Год назад мы попытались оценить сквозь призму рейтинга устойчивость его участников к кризису, отталкиваясь от того, кому принадлежат компании: госу-

дарству, российскому частному собственнику или иностранным игрокам. Сейчас, применив тот же подход, мы пришли к выводу, что частный бизнес укрепил свое лидерство по большинству позиций. В прошлом году отечественные частные компании лидировали с точки зрения их доли в совокупных доходах участников рейтинга. В этот раз они расширили свою нишу в рейтинге на 1,5 пункта, до 49,4%, вплотную приблизившись к «контрольному пакету» в суммарной выручке фигурантов RAEX-600. Позиции госкомпаний остались почти неизменными (39,7% против 39,5%), а иностранный сегмент сузился до 11%. Если так пойдет и дальше, то в будущем году мы наконец сможем обоснованно сказать, что крупный бизнес — это преимущественно российский частный бизнес. По темпам развития частники выглядят предпочтительнее: их доходы в 2015 году выросли в среднем на 14,9%, тогда как прирост выручки госкомпаний составил 13,3%, а «дочек» зарубежных компаний — всего 0,9%. В этом выпуске рейтинга частный российский бизнес уступил государственному сектору лидерство по рентабельности: ее уровень

3D-ПЕРСПЕКТИВА

Новаторы возводят автодороги на основе 3D-моделей

Автодорожники осваивают новые технологии, гарантирующие высокое качество и долговечность проезжей части, наращивают технический потенциал и объемы заказов в регионе.

СК «Химспецстрой» — растущая компания, которая выполняет заказы не только промышленных предприятий региона, но и государственных структур. Так, весной дорожники выиграли подряды на содержание автодорог края и успешно их исполняют, с высоким качеством и в срок.

Только в 2016 году в обновление вложено 56 млн руб. Компания обладает новейшей дорожно-строительной техникой и спецавтотранспортом, современным асфальтобетонным заводом фирмы Egmont в мобильном исполнении мощностью 160 тонн асфальта в час. Работают два укладочных комплекса, экскаваторы, бульдозеры, есть геодезическое оборудование. Оснащенная всем необходимым лаборатория позволяет оперативно выполнять все виды профильных испытаний.

— Мы собрали штат мастеров своего дела: все руководящие посты занимают профессионалы с образованием и немалым опытом, — сообщил глава совета директоров Алексей Чикунов. — По итогам 2015 года компания вошла в топ-200 крупнейших предприятий края. Время для экономики непростое, но мы идем вперед: инвестируем немалые средства в персонал и технику, а в итоге получаем крупные подряды. Так, объем выручки за 2015

год превысил 1 млрд руб., а прибыль до налогообложения — 30 млн руб. Таких результатов компания достигла за свои семь лет впервые, и в основе всего — высокое качество автодорог за отведенные сроки.

К слову, потенциал позволяет осваивать и до 2 млрд руб. В 2017-м компания, несмотря на сложности в экономике, продолжит инвестировать в специализированную технику. «От родственных структур нас отличает финансовая устойчивость, а также наличие разрешительных документов, — сообщил руководитель. — Наша компания — одна из немногих организаций в крае, способных выполнить любой заказ своими силами».

В 2017 году компания первой среди дорожных структур внедрит уникальную для региона дорогостоящую технологию на основе 3D-системы. Она обеспечивает высокий уровень автоматизации строительства дорог за счет использования цифровой трехмерной модели запроектированной трассы. «В отрасль пришли цифровые технологии, и кто вкладывает в них средства, тот и выигрывает в будущем», — подчеркнул Алексей Чикунов.

Специалисты пояснили: возведение автодороги — это комплекс объемных операций. Это и геодезические разбивочные работы, и вынос проек-

та на местность, земляные работы, укладка нескольких слоев дорожной одежды, устройство водоотводных и дренажных систем. И каждый этап завершается контролем соответствия работ проекту с подписанием актов. Сдача автодороги в эксплуатацию проходит с участием профильной комиссии.

— Наша задача — строить высококачественные дороги, — подчеркивает гендиректор компании Игорь Балуйев. — Заказчики ныне жестко регламентируют и отслеживают применяемые технологии, поэтому мы взяли внедрить технологию 3D. Она пока редкая, но в центральных регионах России дорожные компании уже успешно ее используют.

Основная идея автоматизированной системы управления строительной техникой заключается в том, что она позволяет контролировать положение рабочего органа машины и точно управлять им при минимальном участии оператора. С применением 3D-систем уже построены или реконструированы автодороги федерального значения: М4 «Дон», М7 «Волга», М60 «Уссури» и другие.

— Технология охватывает все виды спецтехники: грейдеры, бульдозеры, дорожные фрезы, асфальто- и бетоноукладчики, — сообщил Игорь Балуйев. — Использование новой технологии заметно ускорит темпы работ, сделает возможной сдачу объекта в эксплуатацию досрочно, поможет добиться высокой ровности до-



На правах рекламы

рожного покрытия. Происходит это за счет уменьшения объема геодезических разбивочных работ, хотя работы по выносу проекта в натуре полностью исключить нельзя.

Несмотря на некоторые сложности, связанные с внедрением и эксплуатацией трехмерных систем управления строительной техникой, их использование несет значительную выгоду. Инженеры-дорожники, опробовавшие новинку на практике, дают положительную оценку, отмечая повышение точности строительства и заметное ускорение работ. Особенно эффективно 3D-систем видно при использовании их на автогрейдерах. «Но внедрение новинки повлечет за собой и немалые затраты, — посоветовал Игорь Борисович. — Так, чтобы оборудовать систему лишь один механизм, нужно затратить около 7 млн руб.».

Специалисты сообщили, что дорожная отрасль в крае развивается ци-

лично, виной тому кризисные явления в экономике. Возведение новых автодорог пока не планируется, на первый план выходит поддержание сети автодорог в нормативном состоянии за счет ремонта, капремонта и обслуживания.

Компания «Химспецстрой» выиграла два трехлетних контракта по содержанию региональных дорог на севере края с проектной стоимостью более 586 млн руб. «Химспецстрой» — не генподрядная организация, которая получает контракт и раздает работы другим компаниям. Более 80% объема заказа выполняем сами, — уточнил гендиректор. — Субподрядчиков привлекаем для содержания сетей и дорожных объектов, а остальные работы стремимся выполнять своими силами».

Помимо властей, среди партнеров дорожников — предприятия севера края: «Уралкалий», «Еврохим», «Корпорация ВСМПО-Ависма» и другие.