

→ В связи с этим правительство Пермского края и Российский экспортный центр подписали соглашение в области развития несерьевого экспорта по каналам электронной торговли на 14 площадках. Для предпринимателей действует программа полного субсидирования участия в продвижении, на эти цели в бюджете регионального Центра поддержки экспорта заложено 6,7 млн руб. Эти средства планируются направить на рекламное продвижение компаний, среди которых ООО «НЭД-Пермь», Торговый дом «Пермские обои», ТД «Европейский картон», Краснокамская фабрика деревянной игрушки и другие, на маркетплейсах — на подготовку продукта, его упаковку и дальнейшее продвижение по торговым каналам. При этом как малый, так и крупный бизнес смогут получить консультационное и методологическое сопровождение, включая бесплатную помощь в выборе площадки, сервисного партнера, консультации по продвижению.

Как показывает практика, мало выйти на внешние рынки, необходимо уметь вести экспортный бизнес. Присутствовавшие на форуме представители иностранных компаний, имеющие контракты с российскими, озвучили ряд типовых ошибок. Так, глава американской Enke Systems Нэрсес Канаян отметил недостаточный уровень английского языка, который не позволяет грамотно выстраивать коммуникацию, сервис и дальнейшие продажи. Директор болгарской компании «Новый Пловдив» Лъчезар Лулчев сталкивался с ситуацией, когда российские производители не были готовы изменить и удешевить товар для выхода на иностранный рынок. Глава немецкого Minea Brandenburg GmbH Карстен Швер обратил внимание на невыстроенную систему логистики: «Чтобы я мог в течение суток доставить деталь, а не неделю готовить для этого бумаги». Основатель индийской Texinception Global Sourcing Solutions Зохан Шарма рекомендовал активнее рекламировать и себя, и продукт.

Пермская фармацевтическая компания «Медсорб» столкнулась с трудностями по сертифи-



МЕЖДУНАРОДНЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ СЛУЖАТ ПЛОЩАДКОЙ ДЛЯ НАЛАЖИВАНИЯ КОНТАКТОВ С ЗАРУБЕЖНЫМИ ПАРТНЕРАМИ

кации своих препаратов за рубежом. «Процессы регистрации наших разработок затягиваются от двух до пяти лет. Соответственно, нет гарантии, что на момент лицензирования препарат останется актуальным», — пояснил коммерческий директор компании Юрий Фатеев.

Помимо товаров, Пермский край развивает экспорт услуг. В связи с этим в регионе растет количество иностранных студентов, получающих профессию фармацевта, врача или инженера. Однако и здесь не помешала бы помощь федерации для создания соответствующей инфраструктуры — учебных корпусов и общежитий. «Для государства принципиален экспорт образовательных услуг. Мы хотим, чтобы Пермский край стал пилотом. Но образовательные учреждения живут на инфраструктуре, созданной в советские годы. Средств федерального бюджета немного, поэтому здесь необходимы государственно-частное партнерство и концессия», — отметила замминистра образования РФ Наталья Бочарова. Пермский край уже начал решать эту задачу: кампусы для иностранных

студентов будут возведены инвестором в Камской долине. По расчетам краевых властей, студенты, получив образование, смогут рассчитывать на работу на предприятиях-партнерах вуза и насытить регион востребованными специалистами.

В целом потенциальным и действующим экспортерам нужны «шпаргалки» и наставники, и только потом — субсидии. Это показал опрос, проведенный в рамках форума для экспортеров и тех, кто еще не приступил к международным продажам. В списке необходимых мер поддержки первое место заняли не деньги: участники голосовали за консультации, помощь в маркетинге, упрощение процедур контролирующих органов.

Не все эти задачи решаются на уровне регионов. Губернатор Прикамья предложил для ускорения обработки запросов от региональных экспортеров использовать единую цифровую платформу Российского экспортного центра, чтобы система самостоятельно анализировала эти документы и сообщала «наверх» о том, что на некоторые вопросы пока не получены ответы.

В ответ руководитель РЭЦ Андрей Слепнев предложил Пермскому краю принять участие в тестировании версии экспортного навигатора, еще не представленной общественности. «У нас есть бета-версия навигатора. Там присутствует оценка стран, партнеров, ограничений, пошлин. В ближайшей перспективе мы вынесем ее на широкое обсуждение. Мы вас туда включим и будем на вас тренироваться», — заявил Андрей Слепнев.

Уже в 2020 году в список мер поддержки экспортеров добавятся программы кэш-рибейта, сертификации и адаптации услуг к требованиям внешних рынков, патентования за рубежом результатов интеллектуальной деятельности, льготного кредитования экспорта коммерческими банками на поддержку экспорта услуг. Список механизмов будет расширяться вместе с поступающими от экспортеров предложениями.

По мнению самих предпринимателей, господдержка в конечном итоге поможет малому и среднему бизнесу вырасти и занять новые ниши. «Малый бизнес — это средний класс. Он способен создавать инновационные продукты и выводить их на рынок. Именно малый и средний бизнес открывает новые ниши и через годы становится крупным. Это развитие и бизнеса, и страны», — говорят в пермской компании «Промёд».

«Государственная поддержка в первую очередь важна тем компаниям, которые только выходят на зарубежные рынки», — отмечает директор Краснокамского ремонтно-механического завода Дмитрий Теплов. — Зачастую для потенциального экспортера не очень понятен результат выхода на новые рынки. Это всегда вложение средств с существенным риском. Внутри страны картина понятна, а потенциальный спрос на иностранном рынке неизвестен, его сложнее оценить и спрогнозировать. Поэтому многие компании не торопятся вкладывать деньги. Государственная помощь, софинансирование на каждом из этапов стимулирует предпринимателей. Потому что он рискует не всеми средствами, а только частью». ■

Усилим любые производственные мощности

- Умное видеонаблюдение
- Виртуальные частные сети (VPN)
- Облачная телефония
- Интернет



Узнайте подробнее
8 800 222 08 13
b2b.domru.ru

Подключение происходит при наличии технической возможности на условиях тарифных планов. Услуги в г. Новосибирск оказывает ООО «Новотелеком», в остальных городах – АО «ЭР-Телеком Холдинг». Подробную информацию Вы можете получить на сайте www.b2b.domru.ru