



ВАЛЕРИЙ ГРИБАНОВ,
РЕДАКТОР BUSINESS GUIDE
«ЭКОНОМИКА РЕГИОНА»

ПЯТЬ МЕСЯЦЕВ СТАБИЛЬНОСТИ

Осень принесла многим секторам экономики города давно ожидаемое оживление. На рынке продаж автомобилей настоящий бум — салоны не справляются под натиском клиентов. Завод Nissan спешно набирает персонал и переходит на двухсменный график работы. Вынашивают планы по расширению производства и другие петербургские автозаводы. А ведь еще ранней весной рынок продаж автомобилей стагнировал.

Аналогичный подъем наблюдается и на рынке кредитования. Учетная ставка ЦБ снижается, вместе с ней дешевеют и кредиты. Вопреки ожиданиям аналитиков, после отмены государственной программы поддержки ставки ипотечного кредитования объемы выдачи кредитов не только не снизились, а существенно выросли: у лидеров рынка рост в третьем квартале составил более 30%.

Достаточно уверенными темпами растет и потребительское кредитование — причем в Петербурге рост гораздо более активный, чем в среднем по стране. Если по России за восемь месяцев нынешнего года рост составил около 23% по сравнению с тремя кварталами 2016 года, то в Петербурге этот показатель подобрался к 35%.

И даже скандалы с дефолтами крупных банков не смогли окончательно отпугнуть вкладчиков, хотя рост в этом сегменте в два раза меньше, чем в секторе потребкредитования. При этом аналитики отмечают, что вкладчики стали «кочевать» из частных банков в крупные государственные.

Как говорят аналитики, причина столь бурного роста — отложенный спрос. Несколько лет россияне, опасаясь политических и экономических потрясений, откладывали крупные покупки и старались не влезать в кредитную кабалу. Сейчас в среде потребителей наступил период оптимизма.

У экспертов такой однозначной уверенности в будущем нет. Что будет во второй половине следующего года, пока не берется прогнозировать ни один аналитик, поведение любых рынков непредсказуемо.

Как бы там ни было, логика жизни в России подсказывает, что до президентских выборов в марте 2018 года власти резких движений в экономике и политике делать не станут. Таким образом, в нынешних условиях горизонт планирования россиянина составляет около полугода.

КОЛОНКА РЕДАКТОРА

В ПОИСКАХ РЕСУРСОВ

КАМПАНИЯ ПО ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЮ ПОТРЕБОВАЛА ОТ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ ВВОДА НОВЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ МОЩНОСТЕЙ. АНАЛИТИКИ ГОВОРЯТ, ЧТО НА ПЕРЕОБОРУДОВАНИЕ ПРОМПРЕДПРИЯТИЙ ПОНАДОБЯТСЯ ДЕСЯТКИ МИЛЛИАРДОВ РУБЛЕЙ. ПРОМЫШЛЕННИКИ ОЗАБОТИЛИСЬ ПОИСКОМ РЕСУРСОВ.

ВАЛЕРИЙ ГРИБАНОВ, КСЕНИЯ МИРОНОВА

За девять месяцев 2017 года индекс промышленного производства в Санкт-Петербурге составил 103,1% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Это говорит о том, что предприятия наращивают объемы производства. А чтобы поддерживать и развивать достигнутый уровень, необходимо создавать современное производство, удовлетворяющее потребностям рынка. В связи с этим актуальным становится вопрос переоснащения основных производственных мощностей.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОСНОВА Основу промышленности Санкт-Петербурга составляют около 800 крупных и средних предприятий, часть из которых входит в число ведущих организаций России. В промышленном комплексе города представлены практически все производственные виды деятельности. Общие результаты работы промышленности определяют в первую очередь обрабатывающие производства: на их долю приходится более 90% всего объема промышленной продукции, выпускаемой предприятиями Петербурга. В структуре обрабатывающих отраслей наибольшую долю занимают продукция машиностроения и производство пищевых продуктов.

По данным ГК «Финам», по итогам 2016 года инвестиции в основной капитал в Петербурге выросли в годовом сравнении на 12,4%, до 582,3 млрд рублей. В первом полугодии инвестиции в основной капитал снизились по сравнению с первым полугодием 2016 года на 1,4%, до 249,8 млрд рублей. По структуре прямые инвестиции в Петербурге распределялись в 2016 году следующим образом: в здания и сооружения, кроме жилых (на которые пришлось 13,9%), было инвестировано 38,1%, в машины, оборудование, транспортные средства и хозяйственный инвентарь — 40,2%, на прочие капитальные работы и затраты — 7,8%. По источникам финансирования 64,2% пришлось на собственные средства и 35,8% — на привлеченные, в том числе 3,9% составили кредиты банков, 1,3% — заемные средства других организаций, 16% — бюджетные средства, включая 5,8% — из федерального бюджета и 9,7% — из регионального.

ВСЕМИ СПОСОБАМИ В этом году сразу несколько крупных предприятий Петербурга заявили о закупке нового оборудования. На днях руководство ПАО «Звезда» рассказало, что предприятие приобрело 12 новых станков на общую сумму 300 млн рублей. Станки были закуплены у петербургских ЗАО «Балтийская промышленная компания» и ООО «Станкозавод ТБС». Половина приобретенного оборудования сегодня находится на «Звезде», его монтаж завершится до конца октября.



В ЭТОМ ГОДУ СРАЗУ НЕСКОЛЬКО КРУПНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ ПЕТЕРБУРГА ЗАЯВИЛО О ЗАКУПКЕ НОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Александр Шестаков, генеральный директор Первой мебельной фабрики, президент Ассоциации предприятий мебельной и деревообрабатывающей промышленности России, говорит, что финансирование модернизации, как правило, осуществляется из разных источников: собственные средства компании, банковские или другие заимствования, лизинговые схемы, инвестиции иностранных партнеров. Он рассказал, что объем инвестиций в создание совместного с немецким концерном Alno AG предприятия «Первая мебельная фабрика — „Ално“» составил €50 млн. «Впервые в новейшей истории города на его территории переехал целый швейцарский завод: мы перенесли оборудование предприятия Piatti на нашу производственную площадку в Петербурге. Мы купили полностью технологический процесс, а оборудование — его небольшая составляющая. Технологии, конструкторская документация, программные продукты — вот что в современных реалиях ничуть не менее ценно, чем непосредственно станки. Весь процесс у нас занял два года и проходил в несколько этапов. В реализации нашего проекта мы использовали разные источники финансирования. Во-первых, это средства, полученные по линии Петербургского фонда поддержки промышленности. Первая мебельная фабрика получила заем в размере 100 млн рублей (около €1,5 млн) сроком на пять лет под 5% годовых. Остальные средства в равных долях вложили Первая мебельная фабрика

и концерн Alno. Около 30% инвестиций в модернизацию оборудования пришлось на лизинговые договоры. Например, мы заключили договор лизинга на сумму около €8 млн сроком на три года. Это валютный договор со средней по рынку процентной ставкой. Этой преференции нам удалось добиться из-за того, что мы предоставляли хороший залог — новое оборудование. Но большую часть средств в обновление производства составили вложения нашего иностранного партнера», — рассказал господин Шестаков.

Он отметил, что банковскими кредитами компания старается не пользоваться из-за их дороговизны. «Если бы мы брали деньги у банков на наш проект, нам бы предложили среднюю ставку от 14 до 16% в год в рублях, это слишком много. К валютным заимствованиям мы тоже относимся осторожно: про девальвацию рубля никто не забывал», — добавил господин Шестаков.

Впрочем, некоторые промышленные компании находят пути сотрудничества с банками. Заместитель генерального директора по административным и финансовым вопросам ГК «Невские весы» Александра Важенина говорит: «Для ГК „Невские весы“ 2017 год стал годом активного роста. Переезд на новую производственную площадку потребовал значительных финансовых вложений. Значительно выручило предложение МСП-банка, действующего в рамках государственной программы поддержки

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ