



ЕВГЕНИЙ ГАВРИЛЕНКО

«НОВЫЙ ИНСТРУМЕНТ СТАНЕТ ДЕЙСТВЕННЫМ МЕХАНИЗМОМ ДЛЯ БИЗНЕСА»

ОТ ПАНДЕМИИ СИЛЬНЕЕ ВСЕГО ПОСТРАДАЛ МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС, КОТОРОМУ ПРИШЛОСЬ ЛИБО СТОЛКНУТЬСЯ С СЕРЬЕЗНЫМИ ОГРАНИЧЕНИЯМИ СВОЕЙ РАБОТЫ, ЛИБО ВО ВСЕ ОСТАНОВИТЬ СВОЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ. ОБ ОСНОВНЫХ СПОСОБАХ ПОДДЕРЖКИ ТАКИХ КОМПАНИЙ И СПЕЦИФИКЕ СОТРУДНИЧЕСТВА С НИМИ В КРИЗИС В ИНТЕРВЬЮ КОРРЕСПОНДЕНТУ ВG ОЛЬГЕ БЕЛЫХ РАССКАЗАЛА ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР НО «ФОНД СОДЕЙСТВИЯ КРЕДИТОВАНИЮ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА, МИКРОКРЕДИТНАЯ КОМПАНИЯ» АЛЕКСАНДРА ПИТКЯНЕН.

BUSINESS GUIDE: Повлияла ли пандемия на число обращений в фонд?

АЛЕКСАНДРА ПИТКЯНЕН: Да, увеличилось количество заявок на предоставление займов по программе микрофинансирования. Начиная с 18 марта фонд выдал 22 займа на общую сумму 67 млн рублей, в том числе шесть займов на 26 млн рублей получили производители средств индивидуальной защиты и дезинфекции. При этом наблюдается спад по предоставлению поручительств для кредитов в коммерческих банках, так как они в целом неохотно работают с малым и средним бизнесом (МСБ). Это также может быть связано с закрытыми из-за пандемии офисами кредитных организаций. В целом же с середины марта фонд предоставил 44 поручительства на общую сумму 497 млн рублей, благодаря чему предприниматели смогли привлечь 1,2 млрд рублей кредитных ресурсов.

BG: На какие цели сейчас чаще всего берут кредиты и займы бизнесмены?

А. П.: Для начисления заработной платы, погашения арендных платежей, налоговых задолженностей, кредитных обязательств. Во время пандемии обращаются в фонд не только предприниматели, которые были вынуждены приостановить свою деятельность, но и те, кто в этот период стал работать больше. Это, например, производители средств индивидуальной защиты, которым из-за возросшего объема заказов нужно было значительно увеличить объем оборотных средств.

BG: Оказала ли сложившаяся ситуация влияние на число отказов в предоставлении займов и гарантий?

А. П.: У нас нет увеличения количества отказов, так как предприниматели стали очень внимательно изучать документацию для подачи заявки. Конечно, при оценке бизнеса заемщика мы учитываем влияние пандемии, но для принятия решения мы полагаемся на финансовые показатели компании по итогам 2019 года и до середины марта 2020 года. В эти периоды важно, чтобы у заемщика был положительный финансовый результат. Таким образом, фонд ориентируется на то, как работал бизнес до введенных из-за карантина ограничений, потому что очевидно, что если компания относится к пострадавшим отраслям, то весной ее деятельность могла просто остановиться.

BG: Учитывает ли фонд при рассмотрении заявок поведение компаний во время пандемии? Например, если предприниматель нарушал установленные Роспотребнадзором правила.

А. П.: Да, мы смотрим на качество ведения бизнеса, даем оценку деловой репутации. Если компании было запрещено вести свою деятельность, но она проигнорировала это требование, то в дальнейшем такой заемщик может так же безответственно отнестись к погашению кредита.

BG: Какие механизмы поддержки появились в фонде с момента начала пандемии?

А. П.: Во-первых, были внесены изменения в программу микрофинансирования. С апреля для производителей медицинских масок и спецодежды, средств индивидуальной защиты и дезинфекции, медицинской техники стал доступен заем под 1% годовых на сумму до 5 млн рублей сроком до 36 месяцев. Для того чтобы его получить, нужен залог (недвижимость, оборудование, спецтехника, автотранспортные средства) в размере полной суммы займа. Для производителей компаний ставка осталась на уровне 3%, а для остальных отраслей она снизилась с 7 до 5%. Во-вторых, сейчас в случае если банк согласился реструктуризировать кредит должнику, мы не проводим дополнительную оценку его деятельности. По кредитам, обеспеченным поручительством фонда, мы согласовали уже 50 таких отсрочек. Большое количество соответствующих обращений от предпринимателей мы получили в первые недели апреля, и все были быстро обработаны. Сами же банки идут навстречу бизнесу, пролонгируя и реструктуризируя кредиты. Что касается займов, то фонд начал давать отсрочку погашения основного долга и выплаты процентов на срок до полугода. За время пандемии мы согласовали около 40 переносов сроков таких платежей. Надеемся, что когда ограничительные меры закончатся, бизнес сможет снова выполнять свои обязательства вовремя.

BG: В Смольном планировали докапитализировать фонд на 1 млрд рублей. Какое решение приняла городская администрация?

А. П.: Положительное. 13 мая из резервного фонда правительства Петербурга нам поступил 1 млрд рублей. 700 млн рублей из

них было направлено на пополнение программы предоставления поручительств, так как у заемщиков не всегда есть залоговое обеспечение. Мы ожидаем, что это позволит привлечь бизнесу не менее 1,4 млрд рублей кредитных средств. Оставшиеся 300 млн рублей направлены на программу микрофинансирования. Благодаря докапитализации поддержку предпринимателям мы сможем оказывать в течение нескольких месяцев.

BG: Насколько сумма докапитализации существенно для фонда?

А. П.: С учетом предоставления средств активности фонда достигли 4,8 млрд рублей. На программу предоставления поручительства теперь зарезервировано 4,3 млрд рублей, на программу микрофинансирования — 530 млн рублей.

BG: Какие новые механизмы поддержки это позволит вам ввести?

А. П.: 300 млн рублей направлены на докапитализацию программы микрофинансирования, в том числе на принципиально новый продукт. Это заем для предпринимателей из отраслей, включенных постановлением правительства РФ в перечень наиболее пострадавших от распространения коронавирусной инфекции. Ставка в первый год составит 1%, а начиная со второго она увеличится до 3% годовых. Максимальная сумма займа в 5 млн рублей выдается на срок до 36 месяцев. То есть если предприниматель привлечет в бизнес 5 млн рублей, то проценты в течение первого года составят всего 5 тыс. рублей в месяц. Деньги могут быть направлены на пополнение оборотных средств, материально-производственных запасов, выплату заработной платы, расчет за аренду помещений, налогов и сборов, коммунальных услуг, электроэнергии. Для получения такого займа требуются залоговое обеспечение и поручительство собственника.

Этот инструмент — существенная поддержка, и сумма на него выделена достаточно большая. Он станет действенным механизмом для бизнеса, который не может обратиться в коммерческие банки или привлечь деньги из других источников. Для упрощения процесса получения финансирования мы сократили перечень документов, запрашивая часть самостоятельно. Предоставлять такие займы мы хотим в очень сжатые сроки: если комплект

документов полный, то средства будут выделены за два-три дня.

BG: Хватит ли фонду недавно выделенных средств или в связи с последствиями пандемии вы рассчитываете получить еще?

А. П.: Сейчас стоит вопрос о дополнительной докапитализации из городского бюджета на сумму около 2 млрд рублей. Планируется, что весь объем этих средств будет направлен на предоставление беззалоговых займов с целью выплаты заработной платы. В этом случае мы будем учитывать официальный доход, который работодатель начислял своим сотрудникам в 2019 году. Все это будет подтверждаться соответствующими отчетами заемщика, мы также будем запрашивать информацию в налоговой инспекции. Для таких займов ставка в первый год составит 1%, во второй год — 2%, в третий — 3% годовых. В рамках этого механизма также есть возможность предоставить отсрочку погашения основного долга на срок до 12 месяцев. Но пока эти критерии, как и сама возможность докапитализации, окончательно не согласованы.

BG: Насколько эффективны текущие меры поддержки МСБ в кризис?

А. П.: Принятые региональные и федеральные меры поддержки можно разделить на четыре категории: финансово-кредитные, налоговые, арендные и административные. Поскольку фонд занимается финансово-кредитным блоком, я остановлюсь на этом направлении. Здесь актуальной остается проблема нехватки залогового обеспечения для получения кредита. Если коммерческие банки до пандемии считали МСБ рискованным сегментом для кредитования, то сейчас они еще менее охотно работают с ним. Кроме того, несмотря на сохранение ключевой ставки на прежнем уровне, ставки в коммерческих банках растут. Однако в основном с МСБ сотрудничают кредитные организации с государственным участием, и, конечно, у них есть возможность привлечь ресурсы и поддержать заемщиков. Сейчас льготные займы и гарантии региональных фондов — очень эффективная мера поддержки бизнеса, поскольку потребность предпринимателя может быть удовлетворена достаточно быстро. Пусть даже сумма по микрофинансированию ограничена пятью миллионами, для многих субъектов МСБ это значительный объем средств. ■