

банк

Автокредитование разгоняет рынок

Объемы выдачи автокредитов, как в России в целом, так и в Самарской области в частности, растут высокими темпами. По словам участников рынка, увеличению спроса способствовали государственные программы поддержки льготного кредитования. По их прогнозам, по итогам текущего года общий портфель автокредитования в России может увеличиться на 8–8,5%, до 645–648 млрд руб., и продолжит расти в следующем году.

— спрос —

По данным совместного исследования Национального бюро кредитных историй (НБКИ) и аналитического агентства «Автостат», по итогам второго квартала 2017 года в России в кредит было куплено 169,1 тыс. автомобилей, что является самым высоким показателем с 2015 года. По сравнению с январем–мартом текущего года, число выданных автокредитов выросло на 33,9% (126,3 тыс. по итогам первого квартала). Объемы автокредитования по итогам апреля–июня 2017 года составили 115,3 млрд руб., что на 38,7% больше показателя аналогичного периода прошлого года (83,1 млрд руб.). Аналитики «Автостата» также указывают на продолжающуюся тенденцию увеличения доли кредитных автомобилей в общем объеме рынка. Во втором квартале текущего года этот показатель составил 46,5%, что на 2 процентных пункта больше, чем в апреле–июне 2016 года. «По итогам первого полугодия доля легковых и коммерческих автомобилей, купленных с привлечением заемных средств, превысила 46%, то есть практически каждый второй автомобиль приобретен с привлечением кредита», — соглашается аналитик «Алор брокер» Кирилл Яковенко. Год назад доля новых машин, продаваемых в кредит, составляла 28%, в 2015 году — 10%, напоминает управляющий розничным банком ВТБ в Самаре Зарина Плукичи.

По словам опрошенных «Банком» участников рынка, объемы кредитования продолжили расти и в третьем квартале 2017 года. Так, за первые девять месяцев Русфинанс банк выдал автокредитов почти на 49 млрд руб., это больше, чем за весь прошлый год. Розничный бизнес ВТБ в Самаре за девять месяцев 2017 года выдал 1,3 тыс. автокредитов на сумму 615 млн руб., что на 2,5% выше аналогичного показателя прошлого года. Самарская область, кстати, по данным НБКИ и «Автостата», входит в топ-10 субъектов РФ с наибольшими объемами рынка автокреди-



По итогам этого года рынок автокредитования в России может вырасти на 8–8,5%

тования. По итогам второго квартала в регионе было продано 12,8 тыс. автомобилей, из них 6,1 тыс., или 47,7%, от общего объема рынка, — в кредит.

«Темпы выдачи автокредитов продолжают расти, увеличивая тем самым и долю кредитных автомобилей в структуре авторынка», — говорит генеральный директор НБКИ Александр Викулин. — Таким образом, можно констатировать, что после нескольких сложных лет на рынке сейчас сегмент автокредитования близок к восстановлению. Не менее важно, что данный вид розничного кредитования в течение этого времени оказывал и продолжает оказывать серьезную поддержку всему автопрому, стимулируя продажи автомобилей».

По данным Ассоциации европейского бизнеса (АЕБ), в сентяб-

ре 2017 года в России было продано 148,37 тыс. легковых и легких коммерческих автомобилей, что на 17,9% больше, чем в аналогичном месяце прошлого года. С января по октябрь текущего года дилеры реализовали более 1,1 млн автомобилей. «Сентябрь доказал, что является еще одним месяцем на пути восстановления российского рынка. По сравнению с прошлым годом квартальные продажи с июля по сентябрь выросли на существенные 17,7% и в абсолютных цифрах (410 тыс. автомобилей) достигли показателей того же квартала два года назад. На рынке царит настроение, что позитивный тренд продолжится и в предстоящие месяцы», — цитирует ассоциация председателя комитета автопроизводителей АЕБ Йорга Шрайбера. По его прогнозам, по итогам текущего года может быть прода-

но в общей сложности 1,58 млн автомобилей, что на 10,8% больше, чем в 2016 году.

По словам экспертов и участников рынка, одним из главных драйверов рынка стала государственная программа поддержки льготного автокредитования. «Всего за первые шесть месяцев было выдано 261 тыс. займов на покупку машин, из них 149 — автокредиты с государственной поддержкой. Грубо говоря, текущий подъем практически полностью обязан своим существованием программе льготного автокредитования», — объясняет Кирилл Яковенко. В этом году, по мнению начальника управления продуктовой политики департамента автокредитования Русфинанс банка Алексея Бородавина, госпрограмма предлагает самые выгодные условия за все время ее действия. «Перво-

начальный взнос от 0%, срок кредита до 36 месяцев, стоимость автомобиля до 1,45 млн руб., максимальная ставка — 10,4% годовых, наличие скидки в размере 10% от стоимости автомобиля для участников программ «Первый автомобиль» и «Семейный автомобиль», — перечисляет господин Бородавин, добавляя, что, оформляя автокредит по госпрограмме, клиент приобретает автомобиль с переплатой чуть больше 5% от первоначальной стоимости автомобиля за три года. Зарина Плукичи напоминает, что программа «Первый автомобиль» распространяется на граждан, впервые приобретающих автомобиль, «Семейный автомобиль» — на семьи с двумя и более несовершеннолетними детьми. «Интерес к программам очень высокий. За июль–сентябрь в Самаре розничное подразделение ВТБ выдало

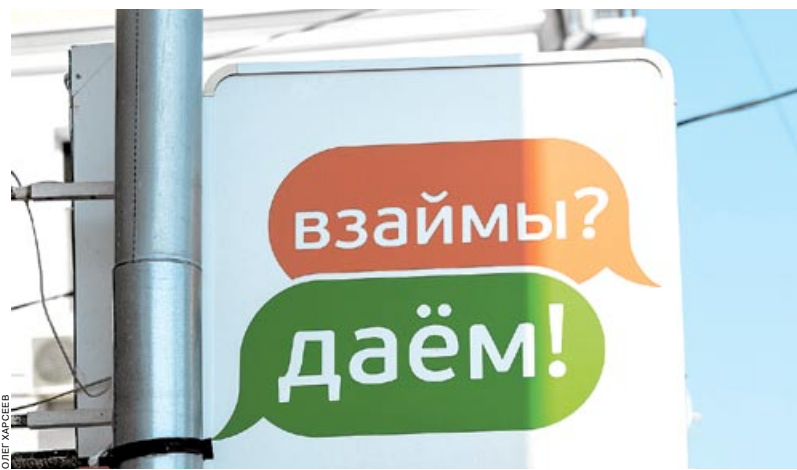
почти 130 автокредитов с субсидией на сумму 55 млн руб.», — приводит данные статистики госпожа Плукичи. По данным Минпромторга, с 11 июля по 8 октября по программам «Первый автомобиль» и «Семейный автомобиль» было приобретено 48,3 тыс. машин.

Алексей Бородавин помимо реализации программ господдержки называет и другие факторы, которые позитивно влияют на рынок автокредитования: «Стабилизировалась ситуация, связанная с ростом цен на машины, покупатели постепенно привыкли к новому уровню стоимости автомобилей. Теперь повышение цен на автомобили производители синхронизируют с выходом обновленных моделей с расширенным списком опций, что более приемлемо для покупателей. Также начал работать отложенный спрос, который формировался в ходе активной фазы кризиса».

Участники рынка полагают, что рынок автокредитования будет расти и в дальнейшем. «Это станет возможным благодаря росту рынка новых автомобилей и высокой доле кредитных продаж, которая была достигнута в третьем квартале 2017 года. Конечно, многое будет зависеть от формата продления государственной программы субсидирования процентных ставок и реально располагаемых доходов населения. Но мы смотрим с оптимизмом в 2018 году», — поясняет Алексей Бородавин. По мнению Кирилла Яковенко, текущий рост недолговечен и может исчерпать себя в перспективе от одного года до полутора лет. «С учетом того что каждый второй автомобиль приобретается в кредит, а средний срок по автокредитам составляет три года, в условиях отрицательной динамики изменения доходов населения, в скором времени на рынке будет достигнута стадия насыщения спроса», — считает господин Яковенко. По итогам этого года, по данным ВТБ, общий портфель автокредитования в России может вырасти на 8–8,5% и составить 645–648 млрд руб.

Екатерина Кособокова

Кредиты на должном уровне



На фоне снижающейся ставки ЦБ банки стали охотнее выдавать кредиты

в Самарской области сказались «стабилизация экономической ситуации и либерализация банками своей кредитной политики на фоне снижающейся ставки ЦБ РФ до 8,5%». «В прошлом же году требования к потенциальным заемщикам росли: таким образом банки пытались снизить свои риски и не допустить роста просроченной задолженности. Сдерживающим же фактором тогда и сейчас выступает снижение реальных доходов населения», — рассуждает господин Батрак. Помимо этих факторов, считает Зарина Плукичи, на положительной динамике потребкредитования в регионе сказались рекордно низкая инфляция и рост доходов населения.

В то же время, по словам Ирины Пигиной, успеху кредитной политики банков в Самарской области способствовало и то, что кредитные организации «стали выбирать в качестве основных заемщиков клиентов с хорошей платежной дисциплиной». Она также считает, что драйвером развития рынка стало рефинансирование кредитов. «Услуга рефинансирования очень популярна. Она позволяет, во-первых, экономить на ежемесячном платеже, а во-вторых, комфортно осуществлять выплаты за счет объединения нескольких кредитов», — полагает госпожа Пигина. «Добросовестный заемщик, у которого несколько кредитов в разных банках (включая автокредиты, овердрафты, кредитные карты), имеет возможность на выгодных условиях оформить один кредит и с его помощью погасить действующую задолженность, снизив таким образом долговую нагрузку», — добавляет Константин Балдуев.

Перспективы роста

Александр Шустов считает, что до конца текущего года и на протяжении следующего объем кредитования и средний размер потребкредитов в Самарской области продолжит увеличиваться. «Рост выдачи потребительских кредитов составит плюс 30–35%, а размер выдаваемых займов увеличится на 3–4%. Думаю, что ключевым параметром, влияющим на рынок потребительского кредитования, будет оставаться рост реальных заработных плат в области, который пока составляет символические 2–3% годовых», — говорит господин Шустов. По его словам, прорыв показателя обеспечит увеличение производительности труда и стабильности курса рубля.

На ситуацию, по словам господина Шустова, скажется и инфляция. «Если предположить, что реальная инфляция составляет не 4–5%, а все же находится ближе к наблюдаемой инфляции, которая оценивается как 10–15%, то темпы роста кредитования пока просто замещают растущую потребность населения в деньгах, направляемых на текущее потребление», — добавляет аналитик.

Банки, работающие в Самарской области, сохраняют оптимизм в отношении развития рынка кредитования. В Самарском филиале АО «АКБ „Газбанк“», по словам директора департамента кредитования частных лиц Степана Тарасова, в следующем году ожидается рост кредитного портфеля в пределах 10–15%. В дальнейшем, по прогнозам госпожи Тарасова, банкам следует ждать подъема в сегменте обеспеченного кредито-

вания: ипотечных и автокредитов. Также, по его словам, произойдет «увеличение спроса на кредитные карты в связи с ростом применения безналичных платежей и стремительным развитием комбинированных программ, онлайн-сервисов». На ситуацию будет влиять экономическая стабильность, платежеспособность клиентов, уровень цен и темпы развития розничной торговли.

В «Российском капитале» ждут не только роста объемов кредитования, но и сокращения просроченной задолженности. Всплеск интереса к потребительским займам, особенно кредитам наличными и ипотечным кредитам, в банке ожидают в четвертом квартале текущего года. «Прежде всего это связано с сезонностью: осень и зима являются традиционным временем покупок перед Новым годом», — уверен господин Батрак.

Алексей Корнев, в свою очередь, опасается, что выдача потребительских займов банками, работающими в Самарской области, темпами, существенно опережающими рост доходов населения, «перегреют» этот сегмент услуг, что приведет кредитные организации к проблемам, следствием которых станет рост просроченной задолженности. «По данным Росстата, реальные располагаемые денежные доходы населения России только в июле 2017 года уменьшились на 0,9% в годовом выражении. Всего же за первые семь месяцев этого года показатель снизился на 1,4% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. То есть наблюдается некоторое снижение располагаемых доходов населения на фоне пусть и незначительного, но роста потребления. Отставание доходов от уровня потребления, обусловленного заемными средствами, снизит темпы выдачи кредитов в дальнейшем», — объясняет господин Корнев.

Избежать критической ситуации, по его мнению, банкам помогут усиление контроля над рисками и улучшение качества кредитных портфелей. Еще один способ решения возможной проблемы — оптимизация розничной сети: где, мнению экспертов, некоторым кредитным учреждениям стоит открыть новые офисы, где-то закрыть неэффективные.

Георгий Портнов



КАМАЗ — автомобиль с выгодой

В дилерском центре ПАО «КАМАЗ» в Самаре для покупателей и владельцев автотехники КАМАЗ действуют специальные программы по приобретению и обслуживанию автомобилей.

КАМАЗ-ФИНАНС

Программа кредитования распространяется на серийные автомобили и спецтехнику на шасси КАМАЗ. Производитель устанавливает специальные цены на автотехнику, реализуемую по данной программе, а банки — партнеры ПАО «КАМАЗ» осуществляют финансирование представителей малого и среднего бизнеса. Минимальный первоначальный взнос по программе — от 10%, срок — до 5 лет, сумма кредитования — от 1 млн рублей. Кредитные средства предоставляются под залог приобретаемой техники.

Лизинговые программы кроме специальных цены на автотехнику предполагают снижение размера авансового платежа на 12,5% (с лимитом 625 тыс. рублей на одну единицу техники) за счет государственных субсидий. Минимальный авансовый платеж — от 10%, срок — до 60 месяцев.

ГОСПОДДЕРЖКА ПЕРСПЕКТИВНОГО НАПРАВЛЕНИЯ

В настоящее время автомобильный транспорт в мире находится на этапе глобального перехода на газомоторное топливо. Для этого создаются все условия: развивается инфраструктура, организовывается сервис, модернизируются производства, создаются новые модели автомобилей. Не первый год действует государственная программа субсидирования приобретения газомоторных автомобилей, благодаря которой предприниматели могут эффективно модернизировать собственные автопарки. ПАО «КАМАЗ» расширяет модельный ряд автомобилей и спецтехники с двигателями, работающими на метане. Преимущества использования метана — безопасность (он не взрывоопасен и не токсичен) и от- носительная дешевизна (в сравне-

нии со стоимостью дизельного топлива). Специалисты «Поволжского регионального автоцентра КАМАЗ» прошли специальную подготовку и обслуживают газомоторные автомобили в Самаре и Тольятти.

БЕСПЛАТНОЕ ТО

Акция распространяется на самосвальную автотехнику КАМАЗ, приобретенную в дилерских центрах до 1 февраля 2018 года. Протяженность на бесплатное регламентное техническое обслуживание действует в течение всего гарантийного периода эксплуатации — это 100/150 тыс. км пробега, в зависимости от модели самосвала, или два года с даты реализации (что наступит ранее). Валифицированное техническое обслуживание будет произведено в аттестованных сервисных центрах на территории РФ за счет ПАО «КАМАЗ».

«ХОЗЯИН УСПЕХА» ПРОГРАММА ДЛЯ МАЛОГО БИЗНЕСА РАСШИРЬ СВОИ ТЕРРИТОРИИ!

КАМАЗ ЛИЗИНГ МАШИНА ВАШЕГО БИЗНЕСА

Поволжский региональный автоцентр КАМАЗ (846) 99-77-102, 99-77-181 www.kamaz-volga.ru