

«Газпром» уже работает с 34 башкирскими предприятиями, восемь из которых поставляют компаниям группы оборудование, необходимое для замещения импорта в короткие сроки, — говорит начальник отдела ОПК и машиностроения министерства промышленности и инновационного развития Валерий Новиков. Когда крупные компании убеждаются, что продукция местных разработчиков и производителей конкурентоспособна с иностранной, спрос на то, чтобы ознакомиться с ней ближе, растет. На очереди подписание деклараций о взаимодействии с другими вертикально интегрированными холдингами, говорят в минпроминноваций. Башкирские предприятия в расчете на получение новых заказов проходят и аудит крупных потребителей. Например, группа ОЗНА в мае должна получить оценку соответствия «Газпром газомоторного топлива». Растет и портфель контрактов местных машиностроителей, говорит Валерий Новиков: в 2015 году они подписали с предприятиями «Сибур», «Газпром», «Сургутнефтегаза» более 360 контрактов, в 2014 году их было 292. Правда, данными о том, сколько из них подпадают под критерий импортозамещения, в министерстве не располагают.

ИСПЫТАНО У СЕБЯ Глава Башкирии Рустэм Хамитов в прошлом году на совещании с министром промышленности и торговли России Денисом Мантуровым доложил об одной из проблем, из-за которых, по его мнению, местные разработчики не могут «пробиться» к нефтяникам и нефтехимикам. Им не хватает ресурсов на научно-исследовательскую и опытно-экспериментальную работу. «Предприятия ТЭК эти работы не финансируют, и реально взять ресурсы неоткуда. При этом они не гарантируют приобретение нового освоенного оборудования», — заявил глава республики.

Проблемы с испытанием наработок в условиях, близких к полевым, для доказательства эффективности и безопасности для нефтяной компании есть, признают в руководстве БашНИПИнефти, дочерней компании «Башнефти». В нефтедобыче и нефтепереработке они наиболее серьезны, учитывая скрупулезный подход нефтяни-

ков к безопасности производства. ВИНКи долгое время использовали свои экспериментальные площадки исключительно для внутреннего пользования. «Башнефть», например, ежегодно тратит на отбор и тестирование инноваций около 230 млн руб. Приоритет отдается отечественным разработкам в области разведки и нефтедобычи со сроком окупаемости до года, говорит директор БашНИПИнефть Альберт Латыпов.

В прошлом году в «Башнефти» решили пойти на эксперимент. Компания обсуждает с фондом «Сколково» возможность организации на базе системы внедрения инновационных технологий БашНИПИнефти полигона тестирования отечественных разработок для нефтедобычи, доступного широкому кругу разработчиков. Проект носит рабочее название «виртуальный полигон». На самом деле полигон реальный — месторождения «Башнефти», которые могут быть подобраны индивидуально для тестирования конкретной разработки. «Желающих пройти испытание много, ведь сейчас многие новые проекты медленно внедряются из-за того, что у нефтяников повышенные требования к безопасности, — говорит Альберт Латыпов. — Вся необходимая база у нас есть, надо только «нарастить мускулы» — усилить возможности проведения лабораторных исследований, экспертизы». Стоимость дооснащения лабораторий БашНИПИнефти для решения новой задачи оценивают в 50 млн руб. Обсуждается, что «Сколково» возьмет на себя часть расходов на опытно-промышленные испытания.

НАУКА И ЖИЗНЬ Львиная доля импорта (до 80%) в российской нефтегазовой отрасли приходится на высокотехнологичные и наукоемкие позиции: оборудование для разработки шельфовых залежей, электронные компоненты и программное обеспечение. У российских производителей электроники и ПО отставание на 10–15 лет, говорит первый вице-президент «Опоры России» Павел Сигал. Но и тут, как выясняется, возможны прорывы. В 2014 году «Газпром нефть» объявила о завершении тестирования программного обеспечения собственной раз-

работки для анализа геологических данных GeoMate, которое должно заменить собой зарубежные аналоги.

«Высокотехнологичное оборудование в одночасье не сделать. Нужно много времени и денег, и здесь без поддержки, в первую очередь финансовой, государства не обойтись», — отмечает начальник коммерческого отдела НПО «Бурсервис» Алексей Козлов. «Обращений стало больше, но до резкого увеличения числа контрактов не доходит, — говорит директор по развитию продаж и сервиса научно-производственной фирмы «Пакер» Андрей Суханов. — Чтобы изготавливать оборудование, которое отрасль годами закупала за рубежом, требуется отстроить технологические процессы».

«Если по инжинирингу все более-менее понятно, здесь наши предприятия готовы заменить импорт на сто процентов, то по нефтехимии дела хуже, — отмечает директор Института нефтехимпереработки Республики Башкортостан Эльшад Теляшев. — Большинство наших крупных научных организаций утратили потенциал — они не развивались, так как не были востребованы. И даже сейчас, когда все говорят об импортозамещении, в реальности в ситуации экономического кризиса компании сокращают затраты на проектирование, наш портфель заказов сокращается».

В условиях санкций и девальвации рубля ВИНКи стали внимательнее смотреть на российскую продукцию, порой даже через принуждение, но пока не более того, отмечает господин Теляшев. И глава республики Рустэм Хамитов предлагает подумать над тем, чтобы создать законодательные нормы, административные барьеры, чтобы «упрямые компании», каких, по его оценке, впрочем, «немного», прекратили ввозить оборудование, имеющее российские аналоги.

Отраслевые аналитики полагают, что российским разработчикам стоит сосредоточиться на технологиях для формирующихся рынков, которые «выстрелят» через несколько лет. «В условиях низких цен на нефть и исторически высокой доли традиционных методов добычи в России мало смысла централизованно в одиночку выбрасывать большие средства на высокотехнологичные техноло-

гии, — говорит начальник отдела анализа рынков «Открытие Брокер» Константин Бушуев. — Лучше создавать внутреннюю конкурентную среду поставщиков, которая позволила бы снизить стоимость оборудования, себестоимость добычи, а также развивать совместные предприятия с использованием зарубежных технологий. Надо сосредоточиться на развитии технологий, востребованных новыми рынками. Например, сжижения и транспортировки природного газа, на создании технологий и оборудования, повышающих дебет скважин». Сами такие технологии, например, для разработки месторождений с трудноизвлекаемой нефтью, часто уже есть, говорит управляющий директор инвестиционной компании QBF Зелимхан Мунаев. «Просто до девальвации рубля закупать их за рубежом было выгоднее. Сейчас ситуация изменилась, более 60% оборудования производится на территории России, и в ближайшие пять лет этот показатель может достичь 70%», — отмечает эксперт. ■

**ДО 80% ИМПОРТА
В РОССИЙСКОЙ НЕФТЕГАЗОВОЙ
ОТРАСЛИ ПРИХОДИТСЯ
НА ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫЕ
И НАУКОЕМКИЕ ПОЗИЦИИ**

КОМПЕТЕНЦИЯ И НАДЕЖНОСТЬ



Группа компаний «Южурал-Ойл» присутствует на рынке нефтегазсервиса с 2001 года. В ее составе ООО «Кюургазинский завод нефтепромышленного оборудования» (КЗНПО) — одно из ведущих предприятий республики по обслуживанию крупных нефтегазодобывающих компаний. По мнению учредителя завода Зиннур

Закировича Исхакова, специалисты нефтегазовой отрасли настоящие герои нашего времени, ведь от них в немалой степени зависит благосостояние предприятия.

В организации накоплен огромный, во многом уникальный опыт производства, ремонта и монтажа нефтегазового оборудования любой сложности. Сегодня специалисты КЗНПО работают на всей территории Волго-Уральской нефтегазовой провинции, а также за рубежом — в Белоруссии и Казахстане. Среди партнеров такие промышленные гиганты как «Башнефть», «Лукойл», «Роснефть», «Татнефть», «Газпром ПХГ», малые нефтяные компании России и другие. Они по достоинству оценили качество услуг КЗНПО и поддерживают регулярно деловые отношения.

В компетенции специалистов — выполнение работ от простейших текущих ремонтных до капитальных ремонтов любой сложности подъемных агрегатов типа А-50, УПА-60, УПА-60/80, АПРС-40, АПРС-50, АПРС-60/80, А2-32, АР-60/80, АРБ-100, МБУ125, COOPER, CARDWELL, поставки бурового оборудования, запчастей к нему, нефтегазовой арматуры, теку-

щий и капитальный ремонт двигателей внутреннего сгорания, ТНВД, трансмиссии, коробки переключения передач автомобилей КрАЗ, УРАЛ, МАЗ, КамАЗ, DetroitDiesel, Caterpillar, тракторов Т-170, К-700, и различных машин других марок отечественного и импортного производства. Кроме того, на предприятии изготавливают передвижные и стационарные УНРКТ-2М для намотки и размотки кабеля при капитальном и текущем ремонте скважин, мобильные дома-вагоны на шасси, технические емкости вместительностью от 10 до 30 кубометров, разные виды шасси для тракторных прицепов. Освоено производство установки буровых насосов, рукавов высокого давления (РВД). Вся продукция соответствует ГОСТам и ТУ, со сроком гарантии от 6 до 12 месяцев.

КЗНПО располагает базами производственного обслуживания, успешно действующими в Самарской области, Республике Башкортостан, Оренбургской области, а также филиалами в удаленных областях нашей страны. Услуги сертифицированы системой менеджмента качества, управления охраной здоровья и безопасностью персонала, системой экологического менеджмента применительно к оказанию услуг в области капитального ремонта нефтяных и газовых скважин. Организационно-техническая готовность ООО «КЗНПО», работающего на объектах, подконтрольных Ростехнадзору, соответствует СДА-18.

Опыт специалистов по ремонту оборудования нефтегазовой отрасли позволяет решать нестандартные задачи, найти индивидуальный подход к каждому клиенту. По мере необходимости специалисты готовы выехать на объект заказчика для оказания технической поддержки при эксплуатации оборудования, а также вести ремонтные работы вахтовым методом.

Политика и стратегия компании КЗНПО полностью ориентирована на клиентов. Для заказчиков, которые не имеют возможности или необходимости покупать оборудование, предприятие предлагает в арен-

ду подъемные агрегаты типа А-50М, УПА-60, УПА-60/80, АР-60, УП-50, АПРС-40, КВ-500, установки передвижные и стационарные УНРКТ-2М для намотки и размотки кабеля при капитальном ремонте скважин, мобильные здания (вагон-дома) на шасси, электростанции различных мощностей и другую спецтехнику и оборудование для капитального и текущего ремонта скважин.

— Наш девиз: «Сделай все надежно и качественно сегодня, тогда завтра станет еще надежнее и качественнее», потому как мы трудимся в жестких конкурентных условиях. И для удержания конкурентных преимуществ большое внимание уделяется модернизации производства, техническому перевооружению, внедрению новых технологий. В работе используется самое современное оборудование, парк которого регулярно обновляется, — говорит Зиннур Исхаков.

Еще один секрет успеха компании — высококвалифицированный коллектив, каждый член которого настоящий мастер своего дела. В момент открытия в компании трудились всего 8 единомышленников, на сегодняшний день коллектив вырос в 20 раз! Практически у каждого за плечами солидный стаж и опыт работы в нефтегазовой отрасли. Можно с уверенностью сказать, что сегодня КЗНПО — это сплоченная команда высококвалифицированных специалистов, осуществившая множество успешных проектов в различных сферах деятельности.



**Республика Башкортостан,
Кюургазинский район,
с. Ермолаево, ул. Чкалова, 70.
Тел.: 8(34761) 3-39-18 / 3-41-31
E-mail: kznpo@mail.ru**