

день республики

прямая
речь

А вам нравится жить в Башкирии?

с13 **Рустем Сулейманов, музыкант:**
— Я жил во многих регионах России, но Башкирия была и остается моей любимой республикой. Здесь хороший климат и красивая природа. К сожалению, через два месяца я переезжаю в другой регион, так как работать здесь стало практически невозможно. Культура и искусство перестали быть независимыми, стали политизироваться.

Алексей Изотов, депутат Госдумы:

— Безумно нравится! Это мой родной край. Здесь родились мои родители, жена, дочь. Здесь живут наши друзья. Здесь я получил образование и уникальный опыт работы. У нас открытые люди и большие возможности для реализации себя как личности.

Василь Ханнанов, художник:

— Место рождения, как и время, я не выбирал, поэтому вопрос, нравится — не нравится, неуместен. Я стараюсь любить все, к чему прикасаюсь. Без любви нет ничего в этом мире.

Эльвира Аиткулова, депутат госсобрания:

— Нравится. Здесь моя семья, друзья. Люблю простор и красоту нашей природы. Нравится, что в Уфе создается атмосфера, которая вдохновляет на новые проекты.

Раис Габитов, директор коммуникативного агентства R&R:

— Мне нравится жить в Башкирии, в Уфе. Это родное для меня место, где сочетаются удобства мегаполиса и красивой природы. В этом городе есть все блага миллионника — гипермаркеты, кинотеатры, хорошая медицинская помощь. При этом я могу сесть в машину и через три часа доехать до Уральских гор. Или взять такси и через 20 минут добраться до аэропорта: пару часов — и я уже в другом городе. Кроме того, здесь живут мои друзья, люди с яркой индивидуальностью, с которыми интересно общаться.

Константин Лавров, управляющий сетью ресторанов итальянской кухни Bella Italia и «Амоге пицца»:

— Конечно, нравится. Я местный житель и патриот. Мне нравится тот город, в котором я живу, богатая природа. Я отдыхаю на местных курортах, езжу на рыбалку и охоту. Не мешало бы подтянуть инфраструктуру, в частности дороги. Тем не менее, развитие республики видно.

Руфина Шагапова, региональный лидер партии «Зеленые»:

— Я люблю свою республику. Здесь можно проснуться ранним утром в палатке на берегу реки и сквозь туман наблюдать, как перед тобой открывается вид на величественные горы. Именно в такие моменты ощущаешь магию региона.

Кому все моно

с13 Собственные программы в Фонде развития моногородов намерены защитить и четыре других башкирских моногорода: Белорецк, градообразующим предприятием которого является Белорецкий металлургический комбинат группы «Мечел», Нефтекамск (НефАЗ группы КамАЗ), Благовещенск («Полиэф» — СИБУР) и Учалы (Учалинский ГОК группы УГМК). Белорецк и Нефтекамск отнесены к категории городов, имеющих риски ухудшения социально-экономического положения. Благовещенск и Учалы — монопрофильных образований со стабильной социально-экономической ситуацией.

В Нефтекамске связывают с получением особого статуса перспективы развития предприятий за пределами группы КамАЗ. Вряд ли заявка города, направленная в Фонд развития моногородов, будет одобрена раньше 2017 года, отмечают в местной администрации. «Сейчас город находится под серьезным влиянием НефАЗа, на него ориентирован и малый бизнес, и хотя на сегодняшний день Нефтекамский автозавод работает стабильно и обеспечивает высокий индекс промпроизводства, мы бы хотели иметь точку роста, чтобы развиваться равномерно», — отмечает заместитель главы администрации Нефтекамска по экономике и промышленности Лилия Зайнуллина. В числе потенциальных резидентов ТОР в Нефтекамске видит «уникальный, но пока не загруженный» Нефтекамский машиностроительный завод (производит насосное оборудование), в запуск которого был вложен 1 млрд руб. «Серьезные планы по развитию имеют на „Искоже“ — предприятие уверенно входит в отрасль автомобилестроения», — отметила собеседница. Особый экономический статус мог бы побудить к развитию производства молокоперерабатывающую группу «Аллат», у которой в Нефтекамске есть простаивающие мощности, и «Башлеспром», надеются в местной администрации.

Градообразующие предприятия моногородов, в свою очередь, готовы предоставить резидентам свободные площадки. «У нас есть недвижимость, которая не используется уже долгие годы. Ее довольно много. Мы прорабатываем возможность ее передачи резидентам ТОР для создания инфраструктуры их производств», — говорит управляющий директор КумАПП Юрий Пустовгаров. — Кроме того, мы поддерживаем программу Фонда развития моногородов своими специалистами, например мой заместитель входит в команду по подготовке ТОР в Кумертау».

Резиденты ТОР в других российских городах (этот статус имеют 10 моногородов, первыми были Гуково в Ростовской области и



СЕРГЕЙ ИПОП

атарстанские Набережные Челны) отмечают, что идея себя оправдала. «За время работы мы ни разу не столкнулись с административными барьерами. Скорее наоборот, постоянно получаем поддержку, нас постоянно стимулируют, чтобы проект развивался быстрее», — отмечает Сергей Гуськов, президент группы компаний «Энергия» (резидент ТОР в Свердловской области и в Комсомольске-на-Амуре, производит элементы силового каркаса гражданских судов для Sukhoi Superjet и авиадетали из титановых, алюминиевых и стальных сплавов). — Созданы реальные действенные инструменты, которые закрывают все вопросы создания и развития бизнеса на территориях опережающего развития. Работа в условиях ТОРов имеет огромное количество плюсов».

Однако для подготовки городов к функционированию в режиме ТОР требуется большая работа, отмечает первый заместитель главы

администрации Гуково Андрей Зарипов. «Без помощи региональной власти такие территории не смогут добиться ничего, так как нельзя развивать производство, не развивая параллельно культуру, социальную сферу, инфраструктуру. Возродить моногорода может только их комплексное развитие», — отмечает он. Гуково пока не может похвалиться большим продвижением в рамках программы ТОР. В городе есть проблема с подключением к газовым сетям. «Это ключевой момент для крупных инвесторов. Любые крупные промышленные производства довольно тяжело реализовать без газа», — отмечает Андрей Зарипов. — Но мы над этим работаем. «Газпром» планирует реконструировать газораспределительную станцию к 2018 году. Интерес к созданию в городе производств проявляют разноплановые компании, и это радует».

Директор пермского филиала «БКС премьер» Наталья Кондрашова резюмирует, что

статус ТОР «без сомнения, может стать хорошим драйвером для роста экономических показателей». «При этом как минимум местный бизнес вполне может быть в этом заинтересован, поскольку вся необходимая инфраструктура для инвестиций есть. Например, в Кумертау расположено одно из самых технологичных вертолетных производств, ряд относительно крупных предприятий есть и в Белебее, что определяет наличие транспортной и инженерной инфраструктуры. Налоговые льготы, без сомнения, могут заинтересовать инвесторов, которые ищут возможности для создания новых производственных площадок в регионе. При правильной работе местных чиновников в перспективе 10–15 лет статус территорий опережающего развития может существенно изменить экономическую ситуацию этих городов», — полагает эксперт.

Булат Баширов

Review

«Планы у нас амбициозные — стать опорным банком Республики Башкортостан»

— от первого лица —

Объем привлеченных вкладов ПАО «Социнвестбанк» с начала года увеличился на 2 млрд руб. и составил 11 млрд руб. Таким образом, вклады физлиц показали прирост на 24%, в то время как в целом по Башкирии по состоянию на 1 сентября этот показатель был равен 5%. Как удалось добиться такой динамики и чем сегодня живет банк, рассказал председатель правления Социнвестбанка Радик Ахметшин.



— Радик Фагимович, как сегодня позиционирует себя Социнвестбанк?

— Прежде всего, хотел бы отметить, что мы единственный региональный коммерческий банк со 100%-процентным государственным участием. Это очень важный аспект, на который наши клиенты обращают внимание в первую очередь, ведь турбулентность на банковском рынке сегодня очень велика. Кроме того, мы позиционируем себя как полноценный многофункциональный региональный банк с универсальной продуктовой линейкой, приспособленной к потребностям ведения регулярного бизнеса. Мы предоставляем банковские услуги розничным и корпоративным клиентам, малому бизнесу. Социнвестбанк отличается от любого другого банка российского масштаба тем, что работает в рамках региона в тесном взаимодействии с правительством и ориентирован исключительно на Башкирию, по крайней мере, в настоящий момент.

— Что вы можете сказать о конкуренции на банковском рынке Башкирии и в чем видите конкурентные преимущества Социнвестбанка в его новом качестве?

— От конкуренции никуда не денешься, это нормальная составляющая бизнеса. Она касается всех игроков: другие кредитные организации теперь тоже вынуждены считаться с нашими интересами и ориентируются на наши возможности, выстраивая свою продуктовую линейку, формируя свою политику с учетом того, что есть такой активный игрок на региональном рынке как Социнвестбанк. Основное конкурентное преимущество наше состоит в том, что Социнвестбанк отличается высокой степенью надежности.

— Насколько ваша продуктовая линейка удовлетворяет сформировавшемуся в регионе спросу на банковские продукты?

— Мы не стоим на месте и разрабатываем актуальные продукты, учитывая потребности конкретных слоев населения и группы предприятий. Выстраивая розничный бизнес, не забываем бюджетников и пенсионеров. Разработана специальная программа для государственных и муниципальных унитарных предприятий, позволяющая упростить их доступ к банковскому финансированию.

Для субъектов малого бизнеса банк предлагает хорошие возможности, в том числе пополнение оборотных средств, целевые кредиты, финансирование оборотных средств путем предоставления овердрафта. В настоящее время в банке действуют очень конкурентные тарифы на расчетно-кассовое обслуживание. Пользуется популярностью наш продукт «Бизнес-преимущество», в рамках которого Социнвестбанк выдает средства для рефинансирования существующей задолженности в сторонних банках, разумеется, на более выгодных условиях.

— Предлагаете нечто подобное физлицам?

— Да, для физических лиц также есть возможность рефинансирования на более выгодных условиях.

— По корпоративным клиентам есть какие-то отраслевые предпочтения?

— Для Социнвестбанка разработана кредитная политика, утвержденная нашим акционером, куда заложены параметры риск-аппетита. Чтобы у нас стояли ограничения на работу с той или иной отраслью — такого нет. При этом, естественно, мы взвешиваем наши возможности, кредитую ту или иную отрасль.

Одним из приоритетов для нас стала работа с региональным муниципальным хозяйством. С этого года мы выделили это направление в отдельную структуру: теперь для работы с муниципальными проектами, клиентами муниципального хозяйства организовано специальное подразделение, что обеспечивает более эффективное и удобное взаимодействие клиентов с банком.

— Акционер как-то влияет на вашу кредитную политику?

— Банк «Российский капитал», дочерний банк госкорпорации Агентства по страхованию вкладов (АСВ), является нашим единственным акционером с 2016 года, и мы выстраиваем кредитную политику общими усилиями, реализуя те подходы, которые продвигает наш акционер.

— У вас одни взгляды на ситуацию?

— Да, по-другому быть не может.

— Методическая помощь оказывается?

— Конечно, и помощь немалая. Это всесторонняя поддержка в методологических разработках, в том числе, внутренних нормативных документов. Это касается и внутренних документов по управлению рисками.

— Надо признать, что у Социнвестбанка довольно драматичная история. Что повашему позволило выжить?

— Говорить о чем-то одном было бы неправильно — это комплекс системных мер. Большую роль первоначально сыграло обращение правительства республики в Центральный Банк с целью сохранить нас. Это был один из главных факторов, благодаря которому и АСВ, и ЦБ убедились в том, что Социнвестбанк это не рядовой убыточный банк, а актив, имеющий важное социальное значение для региона. Дальше уже было дело техники.

— Техники реализации?

— Был сформирован целый комплекс документов: план участия в банке, план финансового оздоровления банка, включающий различные варианты поддержки банка на первоначальном этапе, разработана бизнес-модель.

— Консультанты привлекались?

— Внешние консультанты и консалтинговые фирмы не привлекались, поскольку не было необходимости — есть стандартный комплекс мер, реализации которых требует законодательство. АСВ пошло по стандартной схеме: был проведен конкурс, выбран инвестор, которым стал банк «Российский капитал». Почему сейчас банк эффективен? Потому что были сформированы вертикали розничного бизнеса, малого бизнеса, корпоративного бизнеса, риск-менеджмента, юридических служб, залоговых служб, безопастности. Благодаря этому мы смогли выйти на рынок в новом качестве, занять свою нишу и составить конкуренцию действующим игрокам. В состав временной администрации я вошел в конце августа прошлого года, затем, с 1 февраля, когда процедурно закончились полномочия временной администрации и функции управления банком были переданы инвестору, вступил в должность председателя правления. С этого момента, можно считать, начался активный этап развития — формирование команды, новой продуктовой линейки. Планы у нас амбициозные — стать опорным банком Республики Башкортостан.

— Как Башкредитбанк раньше?

— Не совсем. У нас акцент делается на региональные проекты, где есть потребность в финансировании — их достаточно много. И способов реализации тоже достаточно. Приоритетны для нас муниципальное хозяйство, ЖКХ, теплоэнергетика и энергетика, строительство.

— У Социнвестбанка большая сеть структурных подразделений — 36 допфилисов, 3 операционные кассы и 20 операционных филиалов, часть из которых досталось в наследство от агропромбанка «Башкирия». Не планируете сокращать?

— Наличие сети позволяет быть доступными для предприятий и населения даже самых удаленных районов. Такими возможностями надо пользоваться, и банк планирует эту сеть развивать. Мы считаем ее одним из своих конкурентных преимуществ. Социн-

вестбанк доступен, удобен, он находится рядом: за кредитом не нужно ехать в Уфу с пакетом документов — на месте получите и сервис, и услугу.

— В прошлом году ваш акционер — банк «Российский капитал» и правительство Башкирии подписали соглашение о сотрудничестве, к которому прилагался план реализации проектов, где были четко прописаны мероприятия и сроки реализации. Над какими крупными проектами вы сейчас работаете?

— В рамках этого соглашения шло, например, финансирование строительства Затонского моста, инвестиционной программы, замены котельных в Туймазах, строительных проектов Фонда жилищного строительства. К проектному финансированию мы относимся очень положительно и готовы работать в этом направлении.

— Каковы сейчас источники фондирования банка?

— У банка достаточно источников фондирования. Это стандартно: остатки на расчетных счетах, остатки на депозитных счетах физлиц, к которым у нас особо бережное отношение, есть возможность использовать РЕПО, можем привлечь ресурсы у акционера. Поддержка у нас есть.

— Сейчас многие банки наращивают портфели ценных бумаг.

— Мы не стремимся к росту этого актива, поскольку предпочитаем работать с реальным сектором экономики — он более понятен и открыт для анализа и оценки перспектив. Портфель ценных бумаг есть, но в основном он состоит из государственных ценных бумаг. Высокорисковых операций мы избегаем.

— Что можете сказать о вашей долгосрочной стратегии?

— Наша цель — стать опорным банком для Башкирии, обеспечить финансирование республиканских проектов с высокой социальной значимостью. Второе стратегическое направление — развитие регулярного бизнеса, включая полноценное развитие сети банкоматов на территории республики, расширение сети дополнительных филиалов. Мы займем определенную нишу. Какую? Покажет время. Одно могу сказать: уже сейчас на нас можно ориентироваться как на один из самых надежных банков региона.



ПАО «СОЦИНВЕСТБАНК» РЕКЛАМА