

Проектный прорыв УГНТУ

— образование —

В начале года Уфимский государственный нефтяной технический университет получил статус опорного вуза, что дало еще большую возможность не только повысить качество образования, но и стать драйвером развития для всей республики. Первые шаги в этом направлении были сделаны еще до официального объявления нового статуса — УГНТУ расширил палитру образовательных программ, систему от довузовского образования до докторантуры, систему дополнительного образования. Также стала заметнее и общественная деятельность, в которую вовлекаются и студенты, и преподаватели нефтяного вуза. Например, недавно университет стал оператором фестиваля «Студенческая весна стран ШОС и БРИКС 2016».

Отдельного внимания заслуживает и научно-производственная и проектно-исследовательская деятельность вуза. В настоящее время в УГНТУ созданы и успешно работают 13 малых инновационных предприятий. Одним из них является «Научно-исследовательский и проектный институт УГНТУ», который специализируется на проектировании обустройства нефтяных месторождений, подготовки и транспорта нефти и газа для крупнейших нефтяных компаний страны. За короткое время предприятию удалось занять лидирующие позиции на рынке проектно-исследовательских работ, поэтому в университете говорят об успехах проектировщиков как о настоящем прорыве. Об особенностях работы предприятия рассказал директор НИПИ УГНТУ Булат Ханифович Ишмухаметов.

— Булат Ханифович, почему для выполнения проектно-исследовательских работ потребовалось создавать отдельное предприятие?

— Дело в том, что в УГНТУ готовят квалифицированных специалистов с компетенциями в области проектирования. Многие из них уже долгие годы успешно работают в ведущих проектных институтах России. Поэтому идея создания подобного научно-исследовательского и проектного института в университете существовала давно. Два года назад, с приходом Рамиля Назифовича Бахтизина на должность ректора вуза, было принято решение о создании своего проектного института совместно с индустриальным партнером, который предоставил «стартовый капитал» в виде специализированного оборудования и программного обеспечения. Остальное мы сделали сами, получили всю разрешительную документацию, поскольку чтобы проектировать такие объекты, нужны очень серьезные допуски и лицензии. Следует отметить, что при создании проектного институ-



Директор НИПИ УГНТУ
Булат Ишмухаметов

та не было привлечено ни одного рубля бюджетных денег. Институт с самого начала самооплачивает и сам себя финансирует. Мы выполняем контракты и с заработанных денег платим зарплату, покупаем технику, что позволяет нам развиваться дальше.

— Чем занимается НИПИ УГНТУ? В чем специфика вашей работы?

— Мы проектируем обустройство нефтяных месторождений, подготовку и транспорт нефти и газа. Это очень сложная и ответственная работа, поскольку речь идет об особо опасных производственных объектах. Это не только качалки, которые мы видим повсеместно, а весь комплекс работ от разведки, технико-экономического анализа, разведочного бурения, бурения и далее до проектирования обустройства и, наконец, само строительство. Дело в том, что добываемая нефть — это вовсе не та темная жидкость, как обычно ее представляют, а эмульсия, газ, вода, разные механические примеси. Однако проектирование таких объектов может занимать и год, и полтора. По каждому проекту готовится большой объем документации, которая сдается на государственную экспертизу. Далее специалисты проверяют каждую деталь: малейшая ошибка в расчетах, неверно выбранные материалы, неправильные технологические решения могут привести к непредсказуемым последствиям. Следует отметить, что за все это время работы мы не получили ни одного отрицательного заключения экспертов. Все наши проекты были положительно оценены и одобрены. — Насколько высока конкуренция в этой отрасли? Сложно ли новому игроку утвердиться на рынке?

— Это действительно очень сложно: трудно войти на рынок и начать проектировать, даже если у тебя есть лицензия. Сначала приезжают комиссии от нефтегазовых компаний и проверяют твои навыки, изучают материально-техническую базу, компетентность персонала. Если они довольны увиденным, ты получаешь право на участие в тендерных процедурах на выполнение проектно-исследовательских работ в составе, скажем, десяти подрядчиков. Заказчик уже в ходе сложных процедур отбирает ту организацию, которая наиболее полно удовлетворяет его требованиям.

Конкуренция в сфере проектирования, конечно, огромная: на рынке работает очень много частных компаний, в том числе и у нас в республике. Однако добиться успеха удается не всем.

— Кто ваши основные заказчики?

— Всего за два года нам удалось занять лидирующие позиции на рынке проектно-исследовательских работ в Западно-Сибирском регионе. Дело в том, что большая часть объектов, на которых мы работаем, расположена именно в Сибири. Там добываются основные объемы нефти, там же находятся и основные наши заказчики. Сейчас мы работаем конкретно на пять-десять нефтяных компаний. Среди крупнейших можно отметить Роснефть, Газпромнефть, ЛУКОЙЛ. Есть еще несколько небольших частных компаний, которые также пользуются нашими услугами.

К нам часто приезжают представители других вузов и нефтегазодобывающих компаний для изучения опыта создания подобных предприятий. По сути, НИПИ УГНТУ — это уникальный пример успешной работы научного сообщества на открытом рынке. К примеру, недавно в наш НИПИ приехал вице-президент ПАО «ЛУКОЙЛ», генеральный директор ООО «ЛУКОЙЛ-Западная Сибирь» Сергей Кочуров, который одобрил нашу работу. На этой встрече была достигнута договоренность о долгосрочном сотрудничестве. — Планируете ли вы выходить на международный уровень, осваивать зарубежные рынки?

— В области проектно-исследовательских работ пока таких планов нет. Нормы везде разные, и в проектировании, и в строительстве. Поэтому чтобы выйти, например, на рынок Китая, нам пришлось бы сначала изучить все местные нормы и правила. На данном этапе это пока не представляется возможным.

Мы планируем создать на базе НИПИ инновационный кластер с IT-лабораторией, которая будет заниматься разработкой программных продуктов в рамках концепции импортозамещения. С этим направлением мы как раз планируем выходить на международный рынок.

— Какова судьба выполненных вами проектов после окончания строительства и запуска объекта в эксплуатацию?

— Работа над проектами не заканчивается после их сдачи заказчику. У нас создан большой архив выполненных работ. Работа с ними ведется постоянно. При строительстве объектов по нашим проектам ведется авторский надзор за проектами, вносятся изменения и доработки по желанию заказчика и строительной организации. При необходимости имеем возможность поднять тот или иной проект, актуализировать его.

— Помогаете ли вы в трудоустройстве талантливым студентам УГНТУ? Приходится ли конкурировать с рекрутерами крупных компаний за молодых специалистов?

— К выпускникам УГНТУ присматриваются многие компании. В них всегда есть большая потребность. Мы зачастую можем предложить более выгодные условия потенциальным сотрудникам. Средняя зарплата в НИПИ на сегодняшний день составляет 45 тысяч рублей, но дело не только в них. Работа в нашем НИПИ привлекает выпускников университета еще и тем, что им не приходится уезжать за тысячи километров в тайгу, надолго отрываться от дома, от семьи. Немаловажны и хорошие условия труда, нормальные взаимоотношения в коллективе. Любый добросовестный сотрудник с течением определенного времени может рассчитывать на повышение своей квалификации и, соответственно, оплаты своего труда.

Трудоустройство выпускников — это одно из наших приоритетных задач. Каждый год студенты приходят к нам на производственную практику, после которой мы отбираем тех, кто хочет и может работать в НИПИ. Сейчас в штате института более ста человек, 50% которых выпускники и студенты УГНТУ.

Как я уже говорил, хорошие проектировщики всегда востребованы и их не хватает на рынке труда. Выход видим в одном — готовить их самим. В ближайших наших планах открыть несколько учебных аудиторий при НИПИ для обучения магистрантов проектно-исследовательским работам. Польза тут тройная, студент получает неоценимый опыт, работая на конкретном проекте, пополняет свои знания и свой студенческий бюджет, по необходимости этот же студент может посетить объект проектирования, выезжая туда в краткосрочную командировку, а предприятие получает готовый проект. Преподавателям будут наши же опытные сотрудники отделов.

— Давайте подведем итоги нашей беседы. — Резюмируя, можно сказать, мы создаем дополнительные рабочие места, в том числе для молодых специалистов. Наше предприятие НИПИ УГНТУ привлекает в республику капитал из других регионов, платит налоги, развивает научный потенциал. Велика здесь роль УГНТУ как учебного и организующего научного центра, показывающего пример тесной плодотворной связи большого научного потенциала и практической работы в ТЭК. В этом и заключается наша миссия.



Слева направо: директор НИПИ УГНТУ Булат Ишмухаметов, вице-президент ПАО «ЛУКОЙЛ», генеральный директор ООО «ЛУКОЙЛ-Западная Сибирь» Сергей Кочуров, ректор УГНТУ Рамиль Бахтизин, заместитель директора НИПИ УГНТУ Фарит Исмагилов

5 ЛЕТ

Коммерсантъ
Башкортостан

ПОДПИСЫВАЕМСЯ
ПОД КАЖДЫМ СЛОВОМ.
ПОДПИШИТЕСЬ И ВЫ.

Продлевая подписку на следующий год,
не забудьте выбрать себе подарок в знак
нашей благодарности.

Подробнее о сроках проведения акции и
условиях на сайте ufa.kommersant.ru
и по телефону 8 (347) 292 79 65

Подарки предоставлены
нашими партнерами:

