

## ЛИЗИНГ

## Не лизингом единым

— госрегулирование —

Кроме того, по словам госпожи Иващук, к субсидии предполагается допускать всех подряд (независимо от даты регистрации и опыта в лизинге). «То есть недобросовестные компании будут дестабилизировать лизинговый рынок большими скидками, а в результате государству возврат субсидий получить не удастся, вместо этого пойдет волна уголовных дел по участникам и разработчикам данной программы», — опасается она. Добросовестные лизинговые компании будут вынуждены конкурировать с недобросовестными за лизингополучателей, тратя усилия не на развитие рынка лизинга и системную работу, а на приспособление к условиям субсидирования.

В целом эти основные параметры механизма не менялись, в него вносились только незначительные корректировки, говорят собеседники. «Б» сказали, что проект требует доработки и замечания к нему были переданы в правительство. Основным замечанием там называют тот факт, что отбор компаний сейчас ведет к допуску в единый лизинг компаний, взявших на себя наибольшие обязательства по объему приобретаемой для клиентов техники, но претендующих на меньший объем субсидии. Это, считают в ОЛА, может превратить программу в меры индивидуальной поддержки избранных компаний. В своих обращениях в правительство члены ассоциации говорят о необходимости формирования перечня техники, подпадающей под условия программы (по аналогии с существующими для автолизинга и лизинга спецтехники).

Объединенной лизинговой ассоциации (ОЛА, объединяет большинство компаний сектора), «Б» сказали, что проект требует доработки и замечания к нему были переданы в правительство. Основным замечанием там называют тот факт, что отбор компаний сейчас ведет к допуску в единый лизинг компаний, взявших на себя наибольшие обязательства по объему приобретаемой для клиентов техники, но претендующих на меньший объем субсидии. Это, считают в ОЛА, может превратить программу в меры индивидуальной поддержки избранных компаний. В своих обращениях в правительство члены ассоциации говорят о необходимости формирования перечня техники, подпадающей под условия программы (по аналогии с существующими для автолизинга и лизинга спецтехники).

## Сколько потратят на единый льготный лизинг

Глава министерства Денис Мантуров в конце июня оценивал объем единой субсидии в 33,5 млрд руб. за три года, что существенно меньше объема финансирования всех поглощаемых ей текущих мер поддержки. Источники «Б», знакомый с ситуацией, говорят, что сейчас Минпромторг также заявляет финансирование около 10 млрд руб. на 2020 год.

Впрочем, вливание даже такого объема средств может повлиять на рынок лизинга. Выделяя 10 млрд руб. на субсидирование единой лизинговой программы в 2020 году и еще 10 млрд руб. на субсидирование кредитования, государство не оставляет вариан-



Строительная спецтехника первой испробует на себе конкурентный подход Минпромторга к распределению субсидий

та не участвовать в программе, полагает Римма Иващук, так как такой объем вливаний перекрывает рынок лизинга, где конкурировать без применения субсидий и наращивать при этом бизнес становится маловероятным. В «Сбербанк Лизинг» отмечают, что заложенные на следующий год объемы не очень силь-

но скажутся на бизнесе компании, но «для менее крупных, особенно региональных, игроков снижение уровня поддержки может существенно отразиться на динамике лизингового портфеля».

## Как прошел эксперимент внедрения нового механизма

О том, что будет представлять собой единый льготный лизинг, можно судить по

аналогичной схеме, которую с лета текущего года (и только на этот год) запустили для спецтехники. Спрос в этом сегменте и раньше поддерживался через льготный лизинг: бюджет по договорам лизинга субсидировал фиксированную долю от цены техники — 10% для европейской части РФ и 15% для Дальневосточного, Сибирского ФО, Калининградской области, Крыма и Севастополя. Согласно принятому в

конце июня новому механизму, этот размер скидки стал максимальным, то есть лизинговые организации теоретически могли предлагать и меньший ее объем, чтобы нарастить показатель результативности. Целью изменений называлось увеличение рынка лизинга техники в стоимостном выражении.

Корректировки механизма, внесенные в текущем году, позволили лизинговым компаниям установить целевые показатели в части объемов российской техники, планируемых к реализации в течение года, сказали «Б» в Минпромторге. В целом, как и в едином лизинге, здесь также под каждого лизингодателя заранее резервировался бюджет.

В министерстве говорят, что сформированный механизм конкурса позволил отобрать наиболее эффективные лизинговые компании, нацеленные на наращивание портфеля лизинга российской техники. С 2017 года Минпромторгом заключены соглашения о предоставлении субсидии с более чем 95 лизинговыми организациями, говорят там, но получили субсидии в итоге порядка 60 компаний. В 2019 году в отборе приняли участие 49 компаний, с 34 из них заключены соответствующие соглашения, говорят в министерстве.

Некоторые лизинговые компании, вероятно, не стали участвовать в пилоте. Так, в частности, поступил «Регион Лизинг»: Александр Кожевников объясняет решение тем, что риски не просчитываемы.

Оценить плюсы от того, что средства для каждой компании были выплачены в соответствии с «броньей», пока невозможно. В «Европлан» говорят, что лизингодатели предоставили скидки, в полном объеме выполнили свои обязательства, отчитались перед бюджетом, но компенсацию пока не получили. В Минпромторге подтверждают, что на сегодня осуществили лишь компенсацию не выплаченных за 2018 год субсидий, говоря о том, что уже «поступают заявления о предоставлении субсидий по договорам лизинга, заключенным в 2019 году». В целом детальные итоги реализации механизма в 2019 году возможно будет подвести по итогам года, считают в министерстве.

В Минпромторге еще раз подчеркивают, что с 1 января отдельное правительственное постановление №518 по льготному лизингу спецтехники утратит силу, а дальнейшее ее субсидирование будет осуществляться в рамках механизма единой лизинговой субсидии. По результатам «пилота» по спецтехнике чиновники обещают, что «лучшие практики по результатам применения механизма в 2017–2019 годах будут учтены при формировании механизма, планируемого к запуску в 2020 году».

Ольга Никитина

## Случайный рост

— конъюнктура —

Все силы менеджмента в текущем году были направлены на реструктуризацию активов при подготовке к сделке, претензии к которой были у Федеральной антимонопольной службы в связи с аффилированностью господина Тайчера с ОАО РЖД. «Если бы компания была „на ходу“, она бы в этом году заключила гораздо больше сделок, но теперь по новому бизнесу она может не попасть в топ-10 в железнодорожном сегменте», — отмечает господин Коршунов.

## Дефицит крупных сделок

Фундаментальные тренды на рынке лизинга неутешительны. Два крупнейших корпоративных сегмента — авиационный и железнодорожный — совокупно просели на 220 млрд руб., тогда как рост в четырех других крупных сегментах лишь с трудом компенсировал это падение. Увеличение объема нового бизнеса в автолизинге составило 74 млрд руб., в недвижимости — 65 млрд руб., в сегменте водного транспорта — 56 млрд руб., в строительной технике — 25 млрд руб. (в сумме — те же 220 млрд руб.) «Без столь существенного роста в этих четырех сегментах или даже без одного из них общие результаты по рынку в целом были бы отрицательными», — констатировал Руслан Коршунов.

Более того, как минимум в одном из этих сегментов лизинга рост объемов можно в полном смысле назвать случайным. Пятикратный рост в лизинге недвижимости фактически обеспечила только одна компания — «Сбербанк Лизинг». Учитывая, что сопоставимый по размеру прирост нового бизнеса у компании произошел только в Уральском федеральном округе, со всей вероятностью речь идет об одной очень крупной корпоративной лизинговой сделке с коммерческой недвижимостью, что отнюдь не отражает объективную картину в данном сегменте, отмечает господин Коршунов.

Лизинговые сделки с морскими и речными судами в 2019 году заключали преимущественно государственные компании, с существенным отрывом в этом сегменте лидируют ГТЛК и «ВЭБ-Лизинг» (входит в госкорпорацию ВЭБ.РФ). На них примерно поровну приходится более 85% всех новых контрактов с водным транспортом (83,6 млрд руб. при общем объеме рынка чуть более 98 млрд руб.), а львиную долю оставшихся крупных контрактов поделили между собой «Газпромбанк Лизинг» (заключил сделку с гражданскими судами на 9,5 млрд руб.), «Машпромлизинг», входящий в государственную ОСК (3,5 млрд руб.) и «Сбербанк Лизинг» (1,2 млрд руб.).

## Топ-10 лизинговых компаний России по объему нового бизнеса по итогам девяти месяцев 2019 года (млн руб.)

1	«Сбербанк Лизинг»	166 038
2	ГТЛК	121 832
3	«ВТБ Лизинг»	93 782
4	«Европлан»	60 353
5	«ВЭБ-Лизинг»	55 273
6	«Газпромбанк Лизинг»	43 862
7	«Альфа-Лизинг»	40 681
8	«Балтийский лизинг»	39 451
9	«РЕСО-Лизинг»	35 836
10	«Сименс Финанс»	32 563

## Топ-10 лизинговых компаний по объему нового бизнеса в сегменте легковых автомобилей за девять месяцев 2019 года (млн руб.)

1	«Европлан»	29 439
2	«РЕСО-Лизинг»	22 828
3	«ВТБ Лизинг»	22 595
4	«Майджор Лизинг»	16 984
5	Carscade	13 701
6	«Сбербанк Лизинг»	12 043
7	«Балтийский лизинг»	10 962
8	«Альфа-Лизинг»	10 905
9	«Фольксваген Груп Финанс»	7 885
10	«Контрол Лизинг»	4 964

## Топ-10 лизинговых компаний по объему нового бизнеса в сегменте грузовых автомобилей за девять месяцев 2019 года (млн руб.)

1	«Сбербанк Лизинг»	25 894
2	«Европлан»	24 359
3	«КамАЗ-Лизинг»	17 861
4	«ВТБ Лизинг»	15 354
5	«Альфа-Лизинг»	15 321
6	«Балтийский лизинг»	13 609
7	«РЕСО-Лизинг»	10 583
8	«Элемент Лизинг»	10 011
9	«Столун-ХХЛ»	6 018
10	«Фольксваген Груп Финанс»	5 598

## Топ-10 лизинговых компаний по объему нового бизнеса в сегменте железнодорожной техники за девять месяцев 2019 года (млн руб.)

1	«ВТБ Лизинг»	39 974
2	«Сбербанк Лизинг»	28 682
3	ГТЛК	24 595
4	РЕЙЛ1520	18 486
5	«Газпромбанк Лизинг»	15 816
6	«ВЭБ-Лизинг»	12 567
7	«Открытый Лизинг»	9 351
8	«Транслизинг-сервис»	7 865
9	«Альфа-Лизинг»	6 861
10	«Юникредит Лизинг»	2 580

В сегменте строительной и дорожной техники лидерские позиции занимают дочерние лизинговые компании госбанков — «ВТБ Лизинг» и «Сбербанк Лизинг», которые заключили сделок в этом сегменте на 11,7 млрд руб. и 10,4 млрд руб. соответственно. В то же время об отсутствии конкуренции в этом сегменте ничто не свидетельствует: объем новых сделок со строительной техникой у «Балтийского лизинга» 6,3 млрд руб., у «Альфа-Лизинга» и «Сименс-Финанс» по 5 млрд руб., Универсальная лизинговая компания, «Европлан» и «Юникредит Лизинг» поставили в лизинг спецтехники более чем на 4 млрд руб. каждый.

В лизинге оборудования наибольшим авторитетом пользуются услуги «Сименс Финанс», учрежденной во Владивостоке немецким промышленным концерном Siemens. С большим отрывом она является лидером в сегментах энергетического, машиностроительного, металлообрабатывающего и металлургического оборудования, в полиграфии, пищевой и складской отрасли. Отечественные компании захватили лидерство в лизинге нефтегазового оборудования: «Газпромбанк Лизинг» и «Открытый лизинг» («дочка» «ФК Открытие», находящегося в управлении ЦБ РФ) поделили между собой первое и второе места с объемами новых сделок на уровне 5,8 млрд руб. и 5,6 млрд руб. соответственно. В сегменте телекоммуникационного оборудования, оргтехники и компьютеров безусловным лидером за девять месяцев 2019 года стал «Сбербанк Лизинг», заключивший таких сделок почти на 5 млрд руб.

## Автолизинг уходит в массы

Лучше всего дела в течение трех кварталов 2019 года шли у розничных компаний, специализирующихся на предоставлении в лизинг автотранспорта клиентам любых размеров и форм собственности. На этом рынке наблюдается настоящий бум: несмотря на значительные колебания статистики продаж автомобилей в целом (рынок показывал снижение в апреле на 3%, в мае — на 7%, в октябре — на 6% в сравнении с показателями годичной давности), объем автолизинга продолжал расти: по итогам девяти месяцев лизинговые компании заключили сделок с легковыми и грузовыми автомобилями в стоимостном выражении на 23% больше, чем годом ранее.

Расстановка сил в рейтинге крупнейших автолизинговых компаний практически не изменилась. Рынок возглавляет специализирующаяся на этом виде бизнеса компания «Европлан» (100% компании находится в собственности инвестхолдинга «Сафмар Финансовые инвестиции», входящего в группу «Сафмар» Михаила Гуцериева). Объем ее нового

## Топ-7 лизинговых компаний по объему нового бизнеса в сегменте авиационной техники за девять месяцев 2019 года (млн руб.)

1	ГТЛК	45 436
2	«ВТБ Лизинг»	930
3	«Регион Лизинг»	818
4	«Сбербанк Лизинг»	782
5	Сибирская лизинговая компания	293
6	«Газпромбанк Лизинг»	171
7	«Балтийский лизинг»	106

## Топ-5 лизинговых компаний по объему нового бизнеса в сегменте строительной и дорожно-строительной техники за девять месяцев 2019 года (млн руб.)

1	«ВТБ Лизинг»	11 696
2	«Сбербанк Лизинг»	10 381
3	«Балтийский лизинг»	6 262
4	«Альфа-Лизинг»	5 037
5	«Сименс Финанс»	5 023

## Топ-5 лизинговых компаний по объему нового бизнеса в сегменте нефтегазового оборудования за девять месяцев 2019 года (млн руб.)

1	«Газпромбанк Лизинг»	5 870
2	«Открытый Лизинг»	5 583
3	«Сбербанк Лизинг»	3 748
4	«ВТБ Лизинг»	1 481
5	«Сименс Финанс»	897

## Топ-5 лизинговых компаний по объему нового бизнеса в сегменте водного транспорта за девять месяцев 2019 года (млн руб.)

1	ГТЛК	46 493
2	«ВЭБ-Лизинг»	37 154
3	«Газпромбанк Лизинг»	9 476
4	«Машпромлизинг»	3 497
5	«Сбербанк Лизинг»	1 153

бизнеса за девять месяцев 2019 года в сегменте легковых автомобилей превысил 29 млрд руб., что на 17% больше, чем годом ранее. Второе место удерживает компания «РЕСО-Лизинг» с показателем нового бизнеса в легковом автосегменте 22,8 млрд руб., третью строчку занял «ВТБ Лизинг», заключивший сделок с легковыми авто на 22,6 млрд руб.

Впрочем, в ближайшее время ситуация на рынке может поменяться, поскольку в топ-5 игроков может вернуться группа «Газпромбанк Лизинг», занимающая сейчас в автолизинге лишь 11-е место. В декабре прошлого года компания впервые вышла на розничный рынок, учредив компанию «Газпромбанк Автолизинг», которая по итогам девяти месяцев текущего года заключила сделок финансового лизинга с юрлицами и ИП на 5,2 млрд руб. А в ноябре стало известно, что

польский инвестфонд Getin Holding ведет переговоры о продаже «Газпромбанк Лизинг» автолизинговой компании Carscade, которая сегодня занимает пятое место среди крупнейших автолизинговых компаний России в рейтинге «Эксперт РА». По данным участников финансового рынка, головная компания из Варшавы, контролируемая местным банкиром Лешком Чарнецки, в последнее время испытывает финансовые трудности, но лизинговый бизнес Carscade, специализирующейся на розничных контрактах, входит в число самых стабильных и прибыльных бизнесов польской финансовой группы.

В сегменте грузовых автомобилей лидерство удерживает «Сбербанк Лизинг», передавший лизингополучателям в течение первых трех кварталов грузовиков на 25,9 млрд руб. Занимающий вторую строчку рейтинга в этом сегменте «Европлан» заключил сделок с грузовой автотехникой на 20,9 млрд руб., на третьем месте кэпитивная лизинговая компания КамАЗА — «КамАЗ-Лизинг», продавшая через лизинговый инструмент грузовиков на 17,9 млрд руб. Последняя за текущий год совершила серьезный рывок с шестого места, обогнав трех не менее крупных российских лизингодателей — «ВТБ Лизинг», «Альфа-Лизинг» и «Балтийский лизинг», каждый из которых передал в лизинг грузовых автомобилей на сумму от 13,6 млрд до 15,4 млрд руб.

## Рынок не будет в плюсе

По мнению Руслана Коршунова, к концу года проявившиеся тенденции только усилятся. Даже если в четвертом квартале госкомпания заключит серию крупных сделок с авиационной промышленностью, полностью компенсировать провальные результаты предыдущих девяти месяцев вряд ли удастся. А в автолизинге, наоборот, эксперт ожидает увеличения темпов роста: по словам господина Коршунова, в четвертом квартале следует ожидать сделок в объеме не меньше 30% от годового объема. Это означает, что в денежном выражении рынок автолизинга по итогам года может прирасти не менее чем на четверть.

Но это не поможет рынку лизинга в целом: по итогам года в рейтинговом агентстве «Эксперт РА» ожидают в лучшем случае стагнации или снижения показателей. Ожидать всплеска крупных сделок в авиационном и железнодорожном сегменте в конце года нет никаких оснований, а рост бизнеса розничных компаний, скорее всего, не сможет перекрыть замедление активности в корпоративном сегменте лизинга, полагает господин Коршунов.

Алексей Екимовский