

ЛИЗИНГ НА ПЕРЕКРЕСТКЕ КРИЗИСА

НА МЕЖДУНАРОДНОЙ КОНФЕРЕНЦИИ «ЛИЗИНГ В РОССИИ: ВОЗРОЖДЕНИЕ НАДЕЖД В ЭПИЦЕНТРЕ ГЛОБАЛЬНОГО ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА», ПРОШЕДШЕЙ В БАРСЕЛОНЕ 30–31 ОКТЯБРЯ 2008 ГОДА И СОБРАВШЕЙ РУКОВОДИТЕЛЕЙ ЛИЗИНГОВЫХ КОМПАНИЙ, НА ДОЛЮ КОТОРЫХ ПРИХОДИТСЯ ДВЕ ТРЕТИ РОССИЙСКОГО ЛИЗИНГА, ОТМЕЧАЛОСЬ, ЧТО, НЕСМОТРИ НА ВСЮ ПАГУБНОСТЬ, КРИЗИС — НАИБОЛЕЕ ПОДХОДЯЩЕЕ ВРЕМЯ, ЧТОБЫ ОСТАНОВИТЬСЯ, ОГЛЯНУТЬСЯ, ОБЪЕКТИВНО ОПРЕДЕЛИТЬ ПЕРСПЕКТИВЫ ЛИЗИНГОВОЙ ОТРАСЛИ, РАЗРАБОТАТЬ СЦЕНАРИИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ПОСТ-КРИЗИСНЫЙ ПЕРИОД.

ВИКТОР ГАЗМАН, ПРОФЕССОР ВЫСШЕЙ ШКОЛЫ ЭКОНОМИКИ

ДИНАМИКА ЛИЗИНГА И НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ

В 2007 году стоимость новых договоров лизинга коммерческого автотранспорта достигла \$7549 млн. Почти две трети этой суммы приходилось на лизинг грузовиков, более четверти — на легковые автомобили и десятая часть — на автобусы и пассажирские микроавтобусы. Причем в течение пяти лет среднегодовые приросты составляли 81,7%.

Финансовый кризис внес существенные коррективы в эту динамику. В первой половине текущего года прирост сократился почти втрое, а в целом за год ожидается еще более скромный результат. Действительно, ряд лизинговых компаний приостановил фондирование новых проектов, повысился объем неплатежей лизингополучателей, началось сокращение персонала лизингодателей, сужение филиальной сети. Оказались затронутыми интересы практически всех лизинговых компаний, а также поставщиков автотранспорта, лизингополучателей. То обстоятельство, что некоторые лизингодатели сообщают о росте своего бизнеса в текущем году, несмотря на все проблемы, принесенные кризисом, только отчасти скрашивают общую негативную картину.

Последние изменения в налогообложении отличаются дуализмом. Отменена ускоренная амортизация для первых трех амортизационных групп, и это приведет к сокращению лизинговых сделок с малолитражными автомобилями. В то же время сняты ограничения по применению замедленной амортизации для легковых автомобилей стоимостью свыше 600 тыс. руб. и пассажирских микроавтобусов, цена которых превышает 800 тыс. руб. В результате налоговые изменения приведут к удлинению средних сроков договоров лизинга коммерческого автотранспорта.

С 1 января 2009 года уменьшится на четыре процентных пункта ставка налога на прибыль, что, конечно, приветствуется. Однако налоговое преимущество приобретения автотранспорта по лизингу по сравнению с кредитом несколько сократится.

В других странах сокращались льготы по лизингу, но при этом объемы нового бизнеса росли. Это обусловлено тем, что увеличивалось количество нужных пользователям услуг. Цена лизинга всегда важна и значима, но она нередко отстает на второй план по сравнению с услугами, предоставляемыми лизингодателями. В отечественном лизинге автотранспорта их насчитывается до 30. Например, «Глобус-лизинг», «КамАЗ-Лизинг» в рамках полнооперационного лизинга удовлетворяют потребности клиентов в текущем и капитальном ремонте, выезде специалистов к месту нахождения техники, сервисном обслуживании по нормам производителя, оперативной доставке запчастей, возможности транспортировки автомобилей в регионы, подменном автомобиле на период ремонта и сервисного обслуживания и т. д.

ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНЦИИ НА РЫНКЕ КАПИТАЛА ПОВЛИЯЕТ НА СОКРАЩЕНИЕ СТАВОК НА ОТЕЧЕСТВЕННОМ ЛИЗИНГОВОМ РЫНКЕ. В РЕЗУЛЬТАТЕ ВОЗМОЖНОЕ СНИЖЕНИЕ ТЕМПОВ РАЗВИТИЯ ЛИЗИНГА В 2008–2009 ГОДАХ МОЖЕТ СМЕНИТЬСЯ ИХ ПОСЛЕДУЮЩИМ РОСТОМ В 2010–2011 ГОДАХ



ЛИЗИНГОВЫЕ КОМПАНИИ ГОТОВЫ ОПРОВЕРГНУТЬ МНЕНИЕ, ЧТО ИХ ДЕЛО — ТРУБА

КТО И КАК СЕБЯ ВЕДЕТ

Ряд лизинговых компаний столкнулись с требованиями банков изменить процентные ставки по действующим договорам. На конференции в Барселоне представители германских компаний заявили, что в их стране такая практика недопустима. У нас же это становится обычаем делового оборота. Поскольку погашение задолженности по кредитам осуществляется за счет лизинговых платежей, то лизингодатели вынуждены заниматься пересчетом сумм к уплате по договорам лизинга. Лизингополучателям стали предлагать досрочное завершение сделок.

Осенью участились дефолты лизингополучателей. Ранее отношение суммы задолженности по договорам, по которым предусматривалось изъятие имущества у неисполнительного лизингополучателя, к величине всего

портфеля лизинговой компании составляло 0,3–0,5%. Сейчас этот показатель вырос почти на порядок.

Лучшим исходом для лизингодателей по сделкам с лизингополучателями, находящимися в предбанкротном состоянии, является получение своей собственности обратно. Последующая продажа автотранспорта позволяет сократить потери. Худший сценарий для лизингодателя — это судебное разбирательство, растянутое во времени. Правда, Федеральная служба судебных приставов по инициативе секции лизинга ТПП РФ 30 октября 2008 года приняла решение считать правомочным внесудебное взыскание на основании исполнительной надписи нотариусов.

Некоторые лизингодатели, например «КамАЗ-Лизинг», во взаимоотношениях с неисполнительными лизин-

гополучателями стали использовать нормы законодательства о банкротстве, позволяющие инициировать процедуру банкротства при двух подряд неплатежах и сумме задолженности свыше 100 тыс. руб. Таким образом можно преодолеть нежелание платить, когда средства на счете лизингополучателя имеются.

ИНОСТРАНЦЫ В РОССИИ

Лизингом различных видов автотранспортных средств занимается более двух десятков компаний, учредителями которых выступают западные автоконцерны, зарубежные лизингодатели, банки, инвестиционные фонды. В 2007 году удельный вес этих компаний в общем объеме автолизинга России составлял 32%. В первой половине 2008 года данный показатель превысил уровень 40%, а по итогам года повысится еще на несколько процентных пунктов. Растут портфели у Europlan, «Вольво финанс сервис Восток», ГК «Скания Лизинг». Это обусловлено большими возможностями в части привлечения финансирования; ростом обращений к ним компаний, которые не смогли получить кредиты в банках либо заявки которых не рассматривались лизингодателями, сократившими или приостановившими свою деятельность.

Выработка на одного работника у таких крупных немецких лизингодателей автотранспорта, как Deutsche Leasing и VR-Leasing, составляла соответственно €4738 тыс. и €2359 тыс. в год. Для сравнения отметим, что в компаниях, работающих на российском рынке, — ГК «Скания Лизинг» и Europlan — аналогичные показатели равнялись €4241 тыс. и €318 тыс. в год.

ФИНАНСИРОВАНИЕ ЛИЗИНГА

Объем финансирования новых договоров лизинга в прошлом году составил \$22 млрд. В 2008 году этот показатель сократится, несколько изменится и структура финансирования.

Отметим два варианта прогноза относительно перспектив финансирования лизинга в России. Первый — пессимистический. Все очень плохо. Кредитование почти закрывается для большинства лизинговых компаний на продолжительный срок, и многие лизингодатели сворачивают свою деятельность. При таком сценарии будет нанесен более чем существенный ущерб всей экономике России и в особенности ее инвестиционной сфере. Полагаю, что этот сценарий не должен состояться.

Второй сценарий — оптимистический. Предоставляемые на долгосрочный период средства в банковский сектор многих стран и России предусматривают платность, срочность, возвратность. Эти деньги надо отработать, их надо вернуть и, кроме того, заплатить проценты за право пользования. Наиболее привлекательный инструмент для решения этих задач — лизинг. Высокая доходность на российском рынке, увеличение разницы

ФИНАНСИРОВАНИЕ ЛИЗИНГА В 2007 ГОДУ	
источник финансирования	удельный вес в общем финансировании лизинга (%)
БАНКОВСКИЕ КРЕДИТЫ	59,3
РОССИЙСКИХ БАНКОВ	47,9
ЗАРУБЕЖНЫХ БАНКОВ	11,4
ЗАЙМЫ УЧРЕДИТЕЛЕЙ, ДРУГИХ ОРГАНИЗАЦИЙ	8,6
КОММЕРЧЕСКИЕ КРЕДИТЫ ПОСТАВЩИКОВ	1,1
АВАНСЫ	17,3
СОБСТВЕННЫЕ СРЕДСТВА ЛИЗИНГОДАТЕЛЕЙ	6,1
УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ	1,5
ПРИБЫЛЬ	4,7
БЮДЖЕТНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ	0,1
ВЕКСЕЛЯ	2,0
ЭМИССИИ ОБЛИГАЦИЙ И ВАЛЮТНЫХ КРЕДИТНЫХ НОТ	3,6
СЕКЬЮРИТИЗАЦИЯ ЛИЗИНГОВЫХ АКТИВОВ	1,9



ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА